



**Die Stuttgarter**

Der Vorsorge-Versicherer

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Herzlich Willkommen zu  
„Makler meets Company“ 2021

## Agenda.

**1 Stuttgarter performance+** • chancenreiches Investment mit optionaler Beitragsgarantie.

---

**2 Die Stuttgarter Risiko-  
lebensversicherung** • Highlights und Marktvergleich

---

**3 Highlights und Neuerungen  
Stuttgarter smile!** • Highlights und Marktvergleich

---



# performance+

Die Stuttgarter Fondsrente  
mit Garantiebaustein ist ...

 einfacher

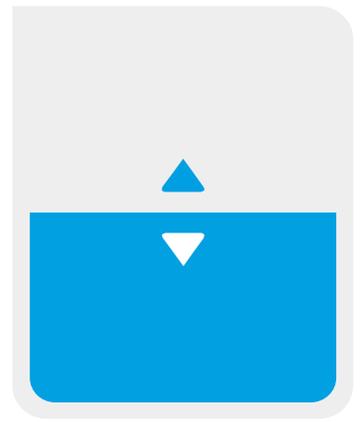
 chancenreicher

 individueller

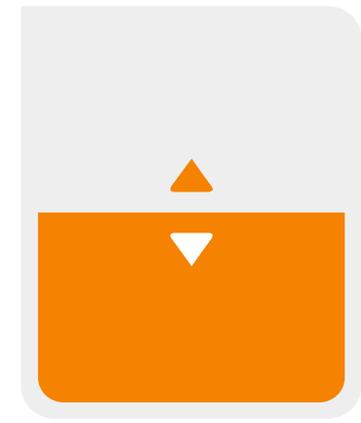
**performance+ vereint die Stärken von zwei Anlagekonzepten.**



# performance+ - ein dynamisches Zwei-Topf-Hybrid.



**Sicherungsvermögen**



**Fondsanlage**

**performance+ ist in allen Vorsorgesgeschichten verfügbar.**

### **3. Private Vorsorge**

**FlexRente,  
Kindervorsorge  
Gesundheitskonto**

### **2. Geförderte Vorsorge**

**bAV  
RiesterRente**

### **1. Basisvorsorge**

**BasisRente**

**performance+ startet direkt zu Vertragsbeginn durch.**

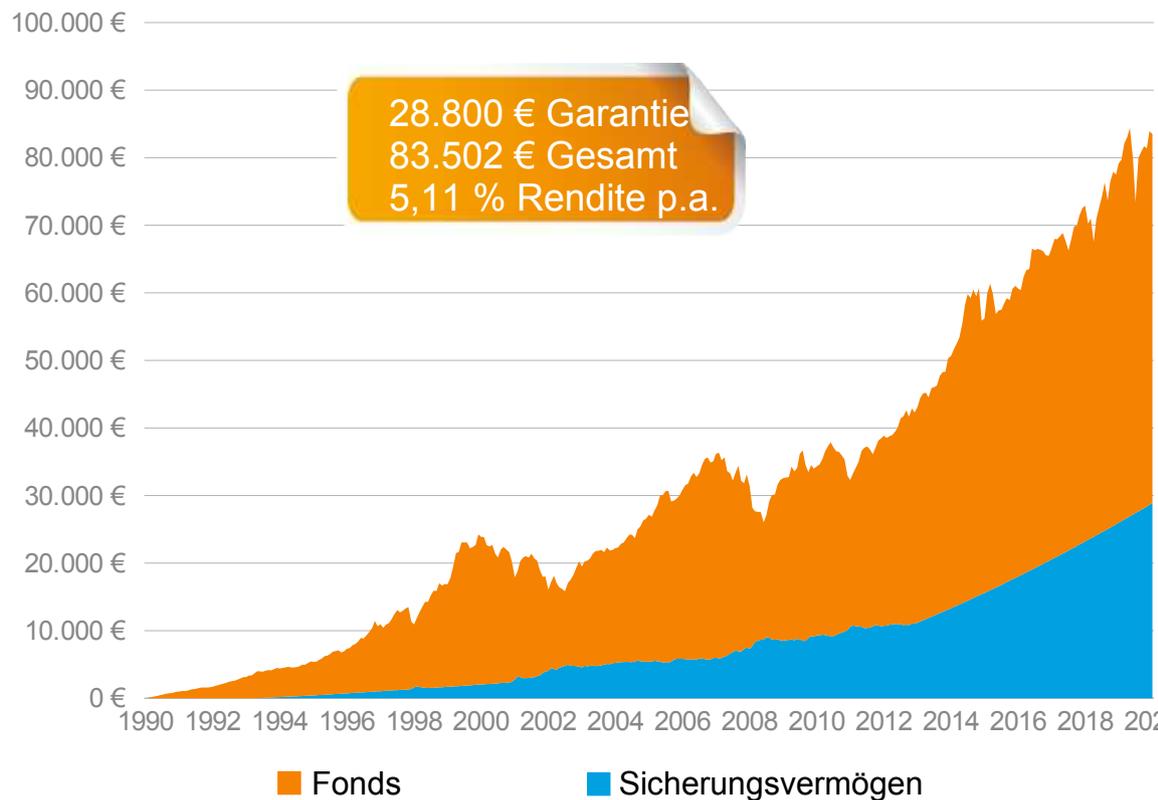


  
**Chancen-Plus:**  
Start mit  
**100%**  
**Fondsinvestment\***

\* Musterfall: Tarif 73oG, 30 Jahre Laufzeit, 80 % Beitragsgarantie, laufende Beitragszahlung. Garantiert in Schicht 1 und 3.

**performance+ setzt die Potenziale des Kapitalmarkts frei.**

**T 73oG, 80 % Garantie, DWS Akkumula, 30 Jahre**



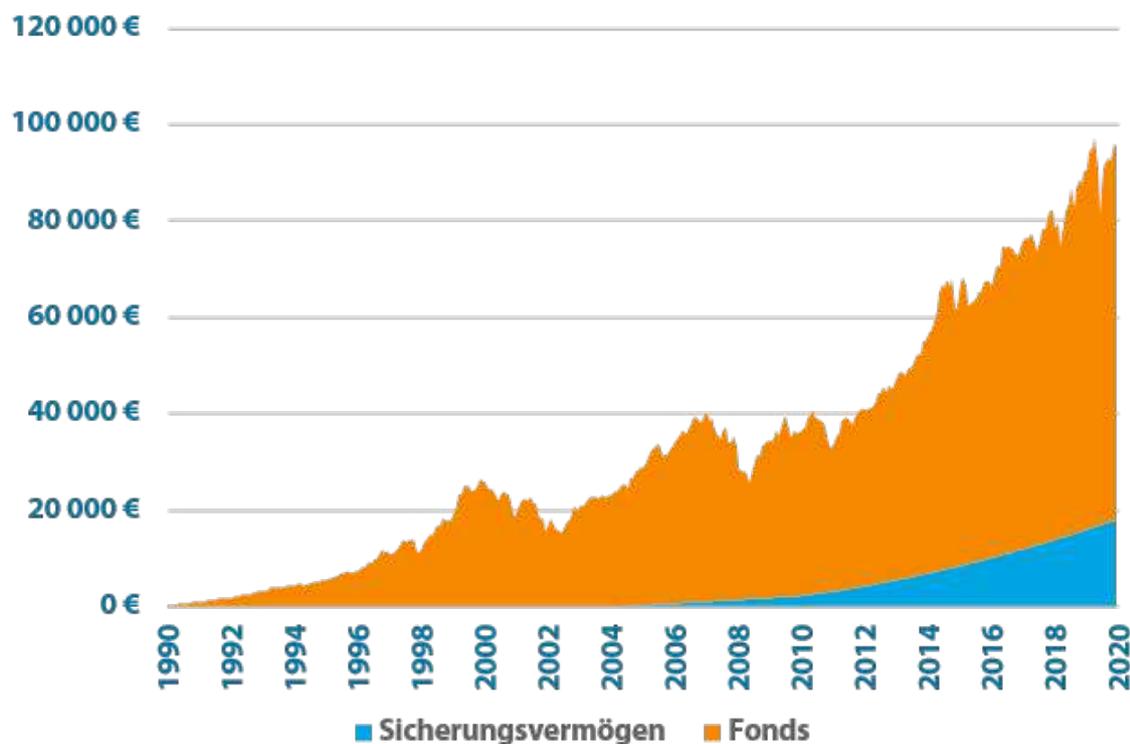
Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis



Zeitraum 10/1990 – 10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG, 80 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des freien Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu.  
Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>

# performance+ setzt die Potenziale des Kapitalmarkts frei.

## Entwicklung des Vertragsguthabens



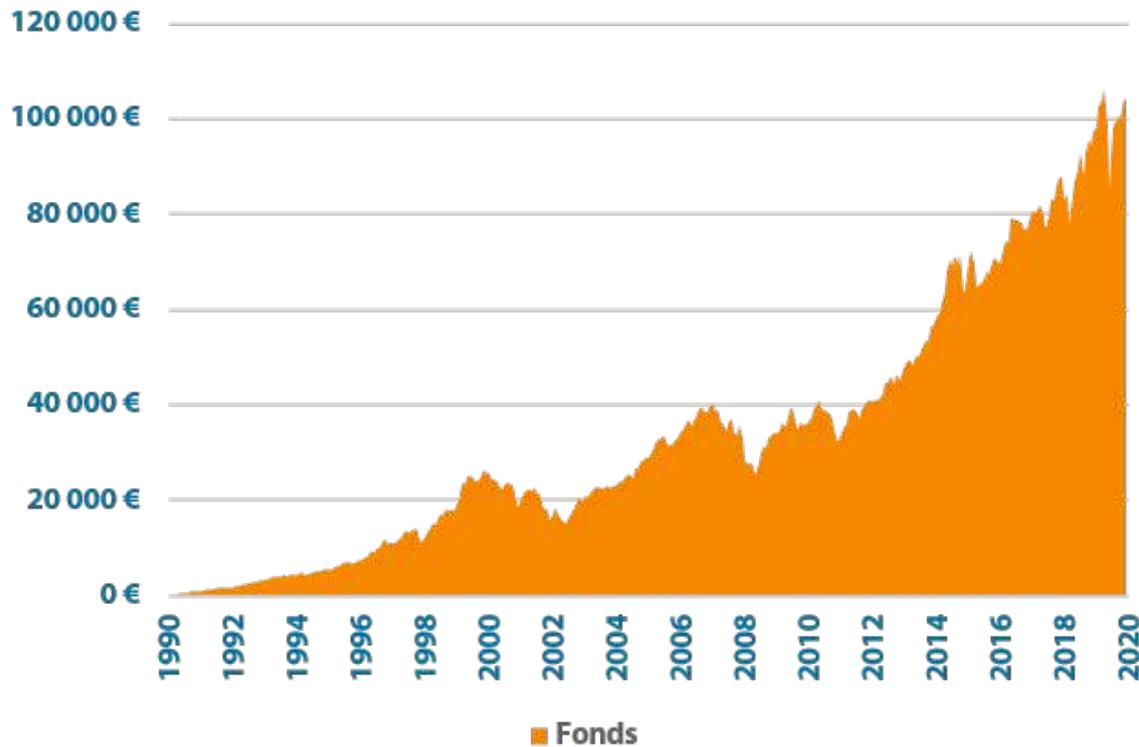
## Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis



Zeitraum 10/1990–10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG, 50 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>

# performance+ setzt die Potenziale des Kapitalmarkts frei.

## Entwicklung des Vertragsguthabens



## Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis

**0 %**  
Beitragsgarantie

**100 %**

**0 € Garantie**

**104.982 € Gesamt**  
davon 1.548 €  
Schlussüberschüsse

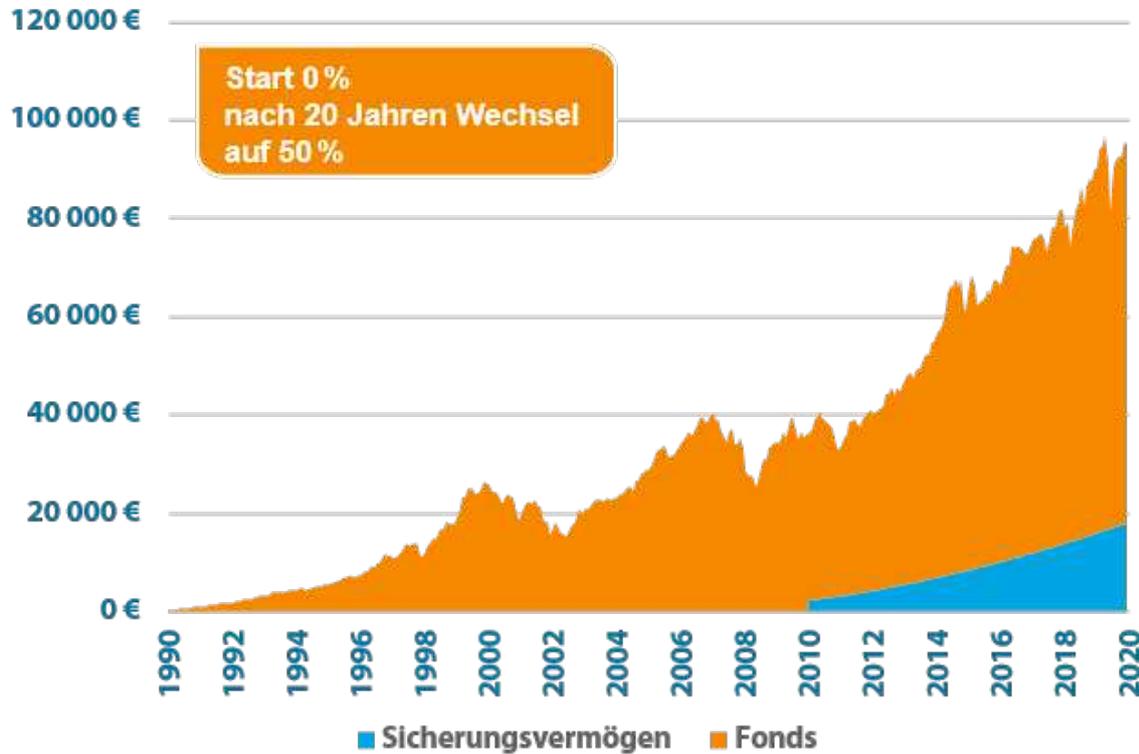
**6,38 % Rendite p. a.**

Zeitraum 10/1990–10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG, 0 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>



**performance+ lässt Kunden ihre Risikofreude selbst regeln.**

**Entwicklung des Vertragsguthabens**



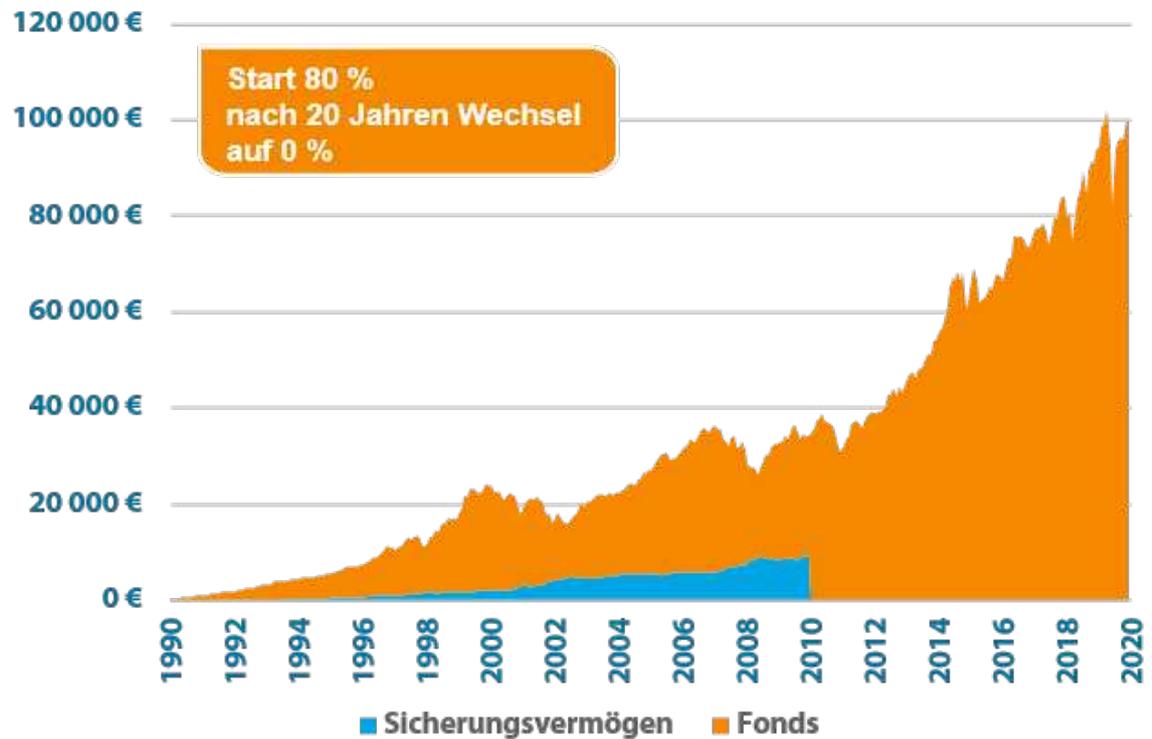
**Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis**



Zeitraum 10/1990–10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG, Start mit 0 % Beitragsgarantie, nach 20 Jahren Erhöhung auf 50 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>

**performance+ lässt Kunden ihre Risikofreude selbst regeln.**

**Entwicklung des Vertragsguthabens**



**Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis**



Zeitraum 10/1990–10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG, Start mit 80 % Beitragsgarantie, nach 20 Jahren Absenkung auf 0 %. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzrechner.net/sparrechner.php>



## Ausbildung Berufsstart



### Kleine Beiträge

ab 20 € mtl., ab 3.600 € einmalig



### Flexible Beitragserhöhung

auf max. 12.000 € p. a. bei Beitragsgarantie = 0 %, auf max. 6.000 € p. a. in den ersten 6 Versicherungsjahren bei Beitragsgarantie > 0 %



### BUZ-B Xpress

mit Treppendynamik



### Beitragsdynamik

optional und individuell gestaltbar



Ansparphase



Auszahlphase





## Karriere und Familie



### Entnahmen

ab 500 €



### Beitragspausen



### Einstiegsmanagement

Sukzessive Guthabenumschichtung bei Einzahlung



### Ausgleichsmanagement

Automatische Wiederherstellung des Risikoprofils



Ansparphase



Auszahlphase



## Finanzielle Freiheit



### Zuzahlungen

Jederzeit möglich – bis maximal 50.000 € p. a.



### Lock-In und Auto-Lock-In

Guthaben manuell oder automatisch sichern



### Ablaufmanagement

Guthaben sukzessive aus dem Markt abziehen



Ansparphase



Auszahlphase



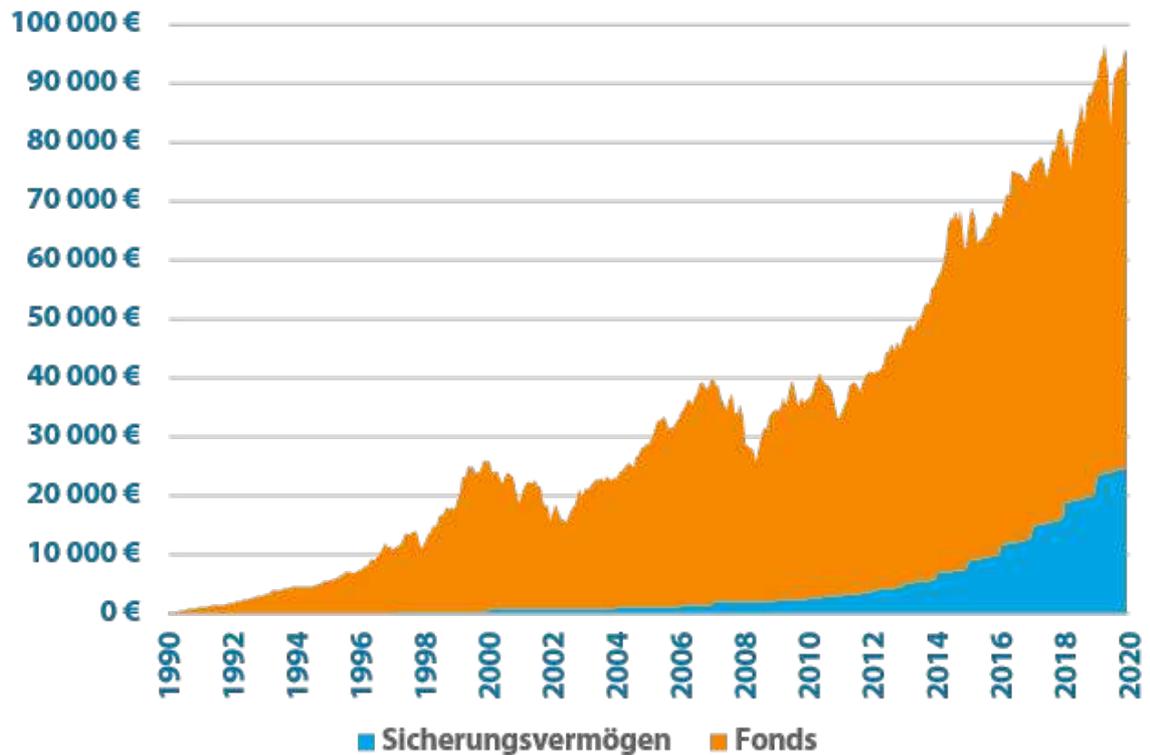






**performance+ sichert auf Wunsch das erwirtschaftete Guthaben.**

**Entwicklung des Vertragsguthabens mit Auto-Lock-In**



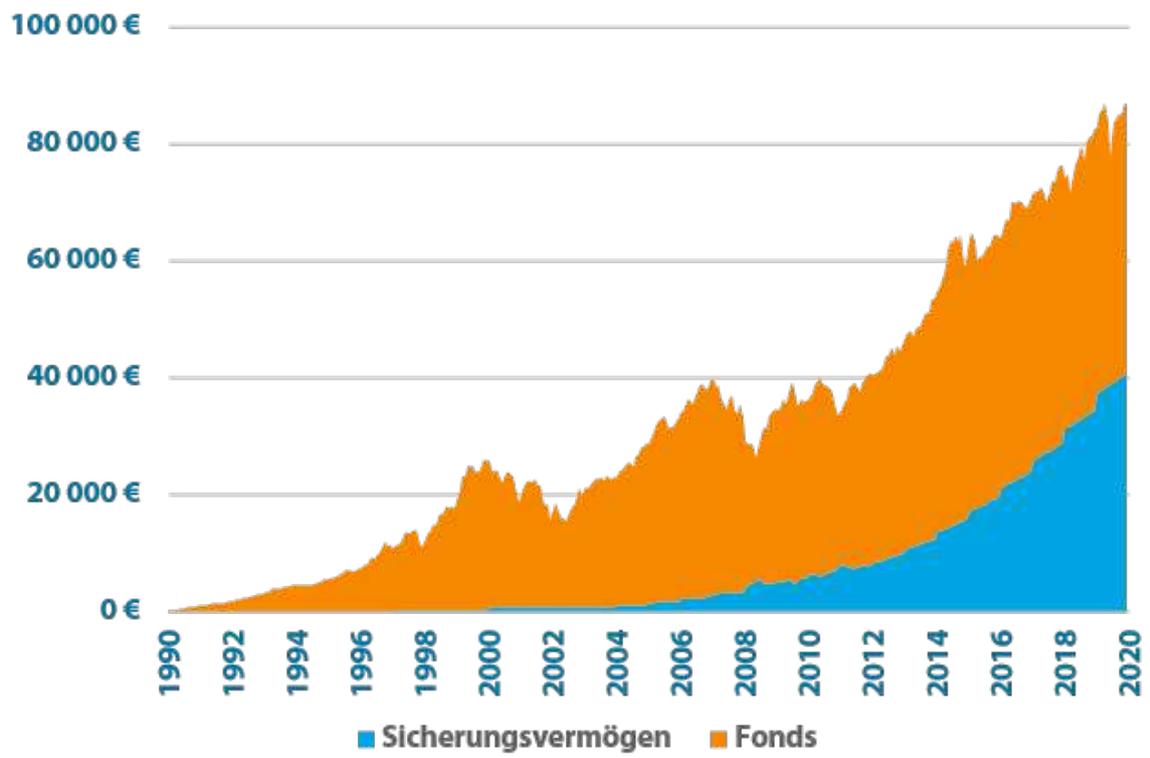
**Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis**



Zeitraum 10/1990 – 10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG mit Auto-Lock-In, 50 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>

**performance+ sichert auf Wunsch das erwirtschaftete Guthaben.**

**Entwicklung des Vertragsguthabens mit Auto-Lock-In**



**Durchschnittliche Aufteilung des Vertragsguthabens und Ergebnis**



Zeitraum 10/1990 – 10/2020, 100 € Monatsbeitrag, Tarif 73oG mit Auto-Lock-In, 50 % Beitragsgarantie. Für die Entwicklung des Fonds wurde der DWS Akkumula verwendet. Simulierte Vergangenheitsberechnungen lassen keine Rückschlüsse für die Zukunft zu. Quelle Renditeberechnung: <https://www.finanzen-rechner.net/sparrechner.php>



## Finanzielle Freiheit



### Vorgezogener Rentenbeginn

Bis zu 5 Jahre vor vereinbartem Rentenbeginn, frühestens ab 62 Jahren



### Verschobener Rentenbeginn

Teilkonstante Rente bis spätestens 70 Jahre  
Teildynamische Rente bis spätestens 80 Jahre  
Dynamische Rente bis spätestens 88 Jahre

Flexibler  
Leistungsbeginn

Vorverlegen

Hinausschieben



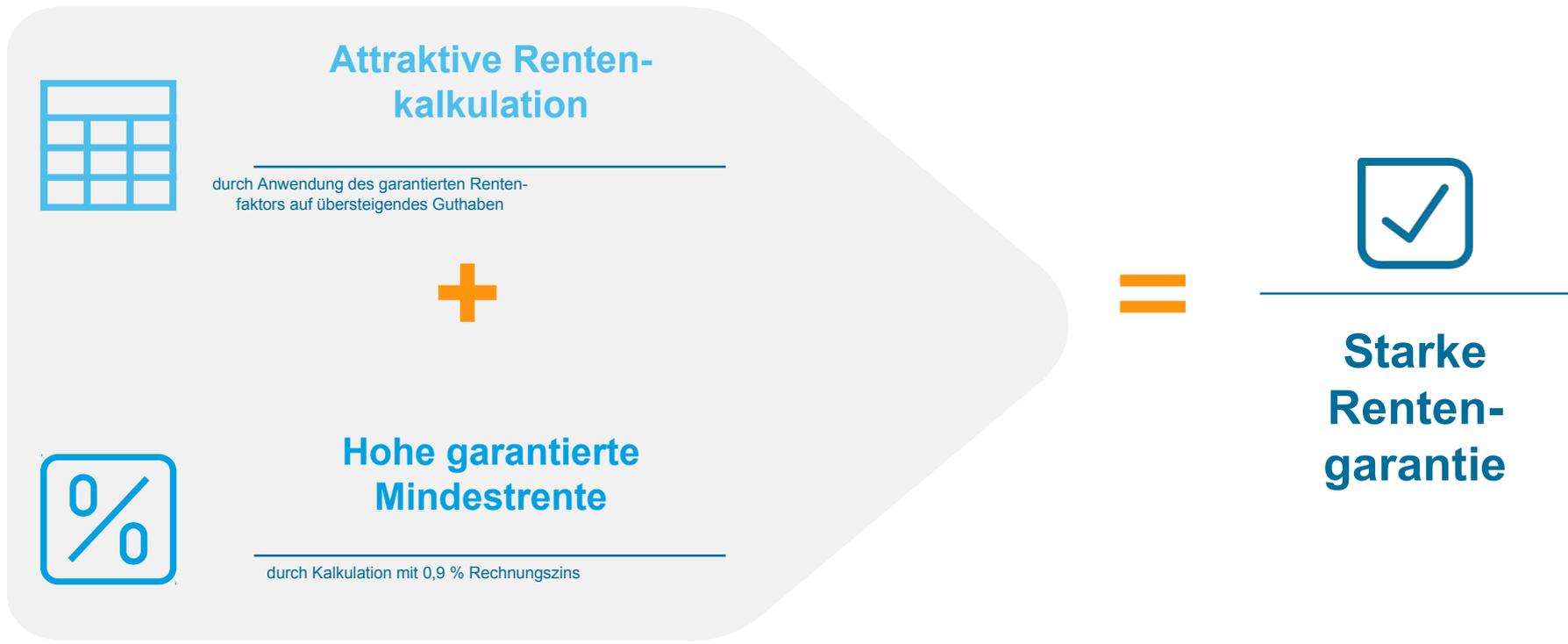
Ansparphase



Auszahlphase



**performance+ bietet Rentengarantien, die sich auszahlen.**





## Ruhestand

Kapitalauszahlung während der Rentenphase jederzeit möglich.



Option auf fondsgebundenen Rentenbezug



Kapitalwahlrecht oder Übertragung der Fondsanteile



Entnahmen nach Rentenbeginn



Absicherung der Hinterbliebenen



Ansparphase



Auszahlphase



# Das Stuttgarter Fondsuniversum.



## Individuelles Investment mit langfristigen Chancen.

Über 130 Fonds\* zur individuellen Auswahl

Betreut von den Stuttgarter Anlageexperten



Optimiert für die Altersvorsorge

Viele besonders kostengünstige Fonds

Breite Streuung von sicherheitsorientiert bis risikofreudig

\*Quelle: Stuttgarter Fondsuniversum, Stand Januar 2021.

## Unser Fondsuniversum: Investment- und Chancenvielfalt.



Themenfonds



Nachhaltigkeitsfonds

Anlage im  
Stuttgarter  
Fonds-  
universum

zu 99 % kickbackfrei



ETF  
(Exchange Traded Funds)



Die Stuttgarter  
gemanagten Portfolios

# Stuttgarter Risikoklassen – SRRI.



## SRRI

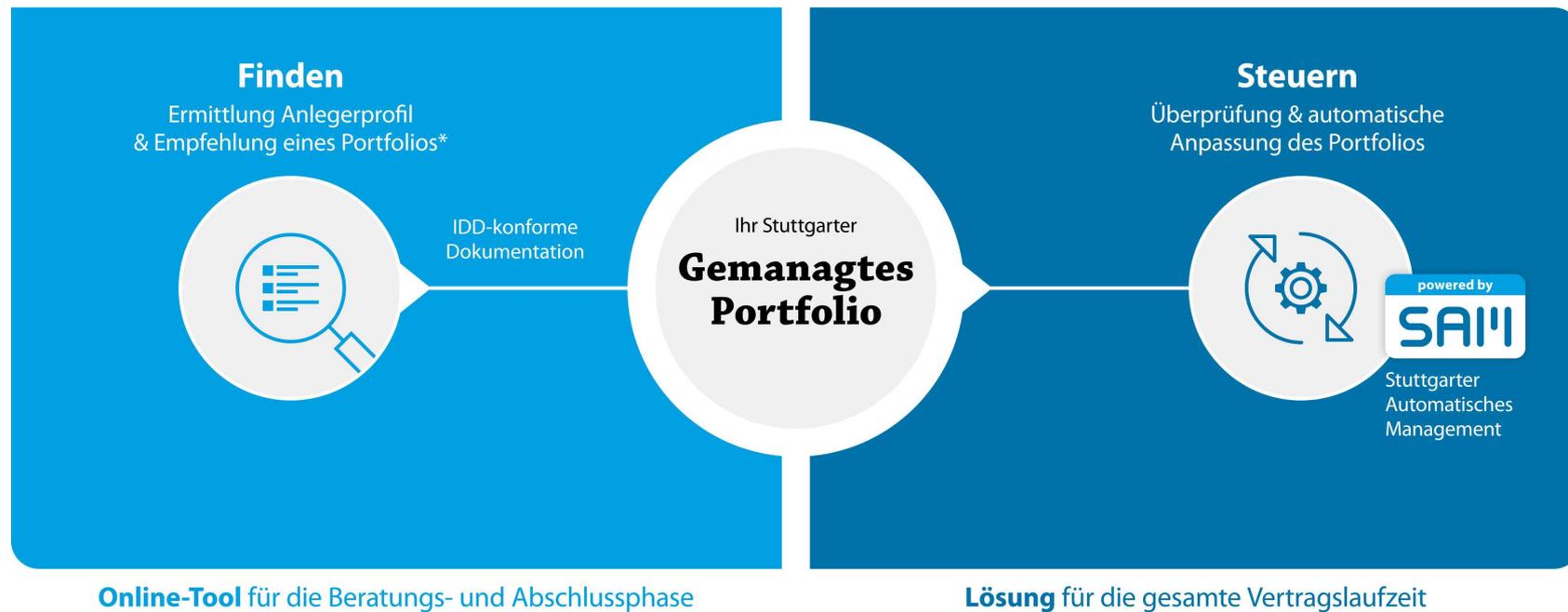
Steht für Synthetic Risk and Reward Indicator. Die Berechnung erfolgt auf Basis der Vorschriften der europäischen Wertpapieraufsicht. Dieser Indikator gibt die Höhe der historischen Schwankungen (Volatilität) des Fondsanteilspreises auf einer Skala von 1 bis 7 an.



**Gemanagte Portfolios.**

# Gemanagte Portfolios.

**Der FONDSPiLOT findet und steuert Ihr Stuttgarter Gemanagtes Portfolio.**



\*Direkt zum Portfolio mit eigener Beratungsstrecke möglich

## Digitale Beratungstrecke.

### Einstiegsmöglichkeiten

### Dieser Einstieg eignet sich, wenn...

1

**Direktlink über Homepage**  
[www.fondspilot.stuttgarter.de](http://www.fondspilot.stuttgarter.de)



- ... der Tarif bereits feststeht
- ... feststeht, dass in ein gemanagtes Portfolio investiert werden soll

2

**Kundenberatung –  
Anlegerprofil (IDD)**



- ... noch kein Tarif ausgewählt wurde
- ... der Kunde wenig Informationen im Vorfeld über sich preisgegeben hat

3

**SBN-Online: Tarifrechner –  
Fondsauswahl - Fondspilot**



- ... der Tarif bereits feststeht
- ... bei der Fondsauswahl Unterstützung benötigt wird

# Digitale Beratungsstrecke.

## Geeignetheits- und Angemessenheitserklärung



Geprüfter  
Beratungsprozess  
Stuttgarter  
Lebensversicherung S.G.



INDIVIDUELLER SELLING PROPOSITION  
**USP**

**Geeignetheits- und Angemessenheitserklärung**

Sehr geehrter Herr,

bei der Vermittlung von Versicherungsanlageprodukten sind Vermittler und Versicherungsunternehmen gesetzlich verpflichtet, von Ihren Kunden Angaben über Erfahrungen und Kenntnisse in solchen Produkten, sowie über die verfolgten Anlageziele, die Risikobereitschaft und über die finanziellen Verhältnisse zu erfragen. Die Einholung vollständiger und korrekter Kundeninformationen dient der Prüfung der Geeignetheit und der Angemessenheit von Versicherungsanlageprodukten für den Kunden.

**Ihre Angaben**

**Risikobereitschaft**  
Wie wichtig sind Ihnen Garantien zum Ende der vereinbarten Laufzeit?  
Garantien und Renditechancen sind mir gleichermaßen wichtig.

Welche Anlage entspricht am ehesten Ihrem Risikoverhalten?



Abkürzung (siehe nächste Darstellung): ■ schlechte Entwicklung ■ mittlere Entwicklung ■ keine Entwicklung — Summe der geschätzten Beiträge

Wie stehen Sie zu Wertschwankungen während der geplanten Dauer des Vertrags?  
Moderate Wertschwankungen akzeptiere ich.

Welche Anlagedauer streben Sie mit diesem Produkt an?  
bis 20 Jahre

Welchen Zweck verfolgen Sie mit diesem Produkt?  
Altersvorsorge

**Finanzielle Verhältnisse**

Wie hoch ist Ihr frei verfügbares Vermögen?  
Liquide verfügbar, z. B. Guthaben auf Ihrem Konto, Geldmarktfonds, Aktien, Anleihen, Investmentfonds bis 10.000 Euro

Welchen Betrag haben Sie monatlich, abzüglich Ihrer Ausgaben, zur Verfügung?  
Monatliche Einkünfte sind zum Beispiel Ihr Nettogehalt, Mieteinnahmen oder sonstige Einkünfte. Monatliche Ausgaben sind zum Beispiel Kredite, Haushaltskosten, Mietausgaben, Beiträge für Versicherungen oder sonstige finanzielle Verpflichtungen bis 250 Euro

Aus welchen Quellen erhalten Sie Ihre Einkünfte hauptsächlich?

Seite 1 von 3

...ten?

...ung von

...risiko

...risiko

...er Anteil erhöhtes

...wirkungen

... Sie unter

...ndtechancen

...gkeit Verluste zu Fixrente

Seite 2 von 3

Seite 3 von 3



# Digitale Beratungstrecke.

## SIS-Blatt zum FONDSPiLOT



Die gemanagten Portfolios der Stuttgarter setzen sich aus ca. 10 – 12 Investmentfonds, größtenteils ETF-Fonds, zusammen. Sie bilden alle wichtigen Anlageklassen weitest ab. Es erfolgt eine automatische Anpassung der Portfolios über einen von der Stuttgarter entwickelten Algorithmus. Dieser berücksichtigt den langfristigen Anlagehorizont einer Altersvorsorge und passt die Zusammensetzung der Portfolios regelmäßig an. Das Ziel ist, das Risikoprofil der Portfolios langfristig stabil zu halten.

### Vorteile auf einen Blick

- Kostengünstige Portfolios**  
Die gemanagten Portfolios bestehen aus ca. 10 – 12 Fonds, vor allem aus kostengünstigen Indexfonds (ETF-Fonds) mit niedrigen Verwaltungsgebühren.
- Automatische und kostenfreie Anpassung**  
Intelligentes, systemgesteuertes Überwachen und automatisches Anpassen der gemanagten Portfolios an ihr Risikoprofil – kostenfrei für die gesamte Vertragslaufzeit!
- Passend zum Anlegerprofil**  
Zur Wahl stehen 5 gemanagte Portfolios – passend zum ermittelten Anlegerprofil. Die Portfolios berücksichtigen viele verschiedene Anlageklassen weltweit.
- Tagesaktuelles Portfolio-Factsheet**  
Die wichtigsten Kennzahlen, wie Wertentwicklung, das Risikoprofil und die Fondsaufteilung innerhalb des Portfolios – jederzeit rund um die Uhr online abrufbar.

[www.stuttgarter.de/service/fondsauswahl](http://www.stuttgarter.de/service/fondsauswahl)

**ETF-Fonds:** ETFs (Exchange Traded Funds) sind Fonds, die an der Börse gehandelt werden und einen Index ab- bzw. nachbilden. Dies bringt vor allem Kostenvorteile. Denn die passive Nachbildung eines Index ist wesentlich kostengünstiger als das aktive Management eines Fonds.

Rechtlicher Hinweis: Bei dem vorliegenden Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung. Bei den Beschreibungen handelt es sich um verkürzte, unverbindliche Darstellungen. Maßgeblich sind ausschließlich die Teilnehmerrichtlinien und die Teilnahmebedingungen. Für diese Versicherungsvertragsprospekte gibt es ein gesetzlich vorgeschriebenes Basisinformationsblatt. Es enthält wesentliche Informationen über das Anlageprodukt zur Verfügung. Sie können das Basisinformationsblatt kostenlos bei uns anfordern. Sie finden es auch auf unserer Website unter [www.stuttgarter.de/basisinformationsblatt](http://www.stuttgarter.de/basisinformationsblatt).

Zukunft machen wir aus Tradition.

Stuttgarter Lebensversicherung a. G.  
Innehabersstraße 120 | 70372 Stuttgart  
Telefon 0711 665-0 | Fax 0711 665-1516  
Info@stuttgarter.de | [www.stuttgarter.de](http://www.stuttgarter.de)



## Portfolio Fonds-Factsheet



**Fonds-Factsheet** Die Stuttgarter Der Vorsorge-Versicherer

**Portfolio1**

Stuttgarter Info-Service

18. November 2019

**Strategie**

Die Anlagestrategie des Portfolio 1 strebt die Erreichung einer attraktiven, risikoadjustierten Wertentwicklung an. Die Anlagepolitik ist darauf ausgerichtet, eine risikoadjustierte Investition über viele Assetklassen hinweg an den weltweiten Kapitalmärkten umzusetzen. Dabei wird im Rahmen einer aktiven Risikosteuerung unter Verwendung der Risikokennzahl „Conditional Value at Risk“ die langfristige Erreichung eines Risikoziels von 5% angestrebt. Conditional Value at Risk beschreibt hier den Verlust, den das Portfolio in unserer Prognose im schlechtesten Fall der nächsten 20 Quartale erreichen wird. Die Begrenzung des Verlustes kann nicht eingedämmt werden, in bademeren Marktphasen kann der Verlust auch über diese hinaus ausfallen. Die langfristige eher schon konservative Anlagestrategie hat langfristiges Kapitalwachstum zum Ziel. Das Portfolio ist breit gestreut. Kapitalmarktrenditen sollen reduziert werden. Damit sind auch die Renditen zu senken. Das Portfolio setzt sich aus verschiedenen offenen Investmentfonds zusammen, die verschiedene Anlageklassen abbilden. Bei den Investmentfonds handelt es sich größtenteils um ETF (Exchange Traded Fund) börsennotierter Indexfonds, die die Wertentwicklung eines Index abbilden. Es können vereinzelt auch aktiv gemanagte Fonds eingesetzt werden. Die Zusammensetzung des Portfolios erfolgt anhand eines mathematischen Verfahrens und wird regelmäßig angepasst. Das Verfahren sorgt für eine langfristig möglichst konstante Erhaltung des durch den „Conditional Value at Risk“ vorgegebenen Risikoreisnives. Damit soll auch das Risikoprofil möglichst konstant gehalten werden.

**Basisdaten** **Risikoklasse nach KIID (18. November 2019)**

Fonds-Nr. / ISIN: 8111 / XIPORF0101 **geringe Risiko** (schwach)

Aufgest. Datum: 01.11.2019 **3** (neutral)

Ertragskennzeichnung: **thesaurierend** (potenziell)

**Kosten** (potenziell)

Laufende Kosten: 0,19 % (01.11.2019)

Rückvergütung: 0,00 % (potenziell)

Das SWR-Wert wurde auf Basis der individuellen Kennlinie des Portfolios berechnet und ist daher nicht mit dem SWR-Wert eines einzelnen Anlagefonds vergleichbar. Das SWR-Wert stellt die durchschnittliche Kostenbelastung dar, die sich bei der Anlage in das Portfolio ergibt.

**Portfoliaufteilung (18. November 2019)**

Anteilswerte: 100,00%

Anteil: 99,01%

Anteil: 0,99%

**Portfoliaufteilung im Detail (18. November 2019)**

Anteil	Anteil
<b>Aktien</b> 36,01%	<b>Anleihen</b> 60,99%
Xtrackers MSCI EU UE IC (LU0742092937)	12,24%
Xtrackers MSCI USA UE IC (E00B79R0C0)	11,32%
iShares MSCI Asien UE IC (E00B4L5YX21)	5,47%
Xtrackers MSCI Pacific ex Japan UE IC (LU0322569388)	5,43%
Dimensional GI Small-Cap Acc (E00B67M8037)	0,90%
Xtrackers MSCI World Health Care UE IC (E00B6M74777)	0,90%
iShares Core MSCI EM All U.E. USD A (E00B6M6206)	0,83%
Xtrackers MSCI World Consumer Disc UE IC (E00B6M67H22)	0,83%
Riskily Fd GI Technology Fd Y Acc EUR (LU0346389348)	0,58%
iShares MSCI India U.E. USD A (E00B2C08185)	0,51%
<b>Anleihen</b> 60,99%	<b>Anleihen</b> 60,99%
iShares Core GI Aggregate Bd U.E. EUR A (E00B6D7M165)	20,33%
Lycor Eur-BMTS Int L-G (DR) UE Acc (L1555491282)	20,33%
iShares \$ Short D. Cor. Bd U.E. USD A (E00BYVY9Y94)	20,33%

Diese Darstellung dient ausschließlich der Produktinformation und stellt weder eine Anlageempfehlung noch eine Produktbewertung dar. Die Wertentwicklung der Fonds ist nicht garantiert und kann schwanken. Die Wertentwicklung der Fonds ist nicht garantiert und kann schwanken. Die Wertentwicklung der Fonds ist nicht garantiert und kann schwanken.

## Gemanagte Portfolios.

Portfolio 1

Portfolio 2

Portfolio 3

Portfolio 4

Portfolio 5



 Aktien

 Renten

Die aktuell gültige Portfolioaufteilung sowie die Factsheets finden Sie unter:  
<https://vermittler.stuttgarter.de/fondspilot/>

Schematische Darstellung Stand Februar 2021

**Gemanagte Portfolios.**

Xtrackers MSCI Pacific ex Japan ETF 1C  
Xtrackers MSCI World Cons.Discr.EUR  
iShares Gl.Aggre.Bond UCITS ETF EUR  
iShares Digitalisation UCITS ETF Xtrackers MSCI Europe UC.ETF 1C  
iShares Core S&P 500 UCITS ETF Xtrackers MSCI World Health Care  
iShares Core MSCI Emerging Markets  
iShares Automatisierung&Robotics UCITS ETF iShares Global Corp Bond UCITS ETF  
Global Small Companies Fund EUR Acc  
iShares Short Duration C.Bond UCITS  
Lyxor EuroMTS Infl.Linked Inv.C EUR Fidelity Funds Ind.Focus Acc Y(EUR)  
Xtrackers II EUR Corp.Bo.UCITS ETF  
iShares MSCI India UCITS ETF

# Vor allem ETF

## Gemanagte Portfolios.

### Chancen-Portfolio

- **Weltweite Aktienfonds**
- **Spezialthema 1:**  
Aktienfonds aufstrebender  
Länder / Small Caps
- **Spezialthema 2:**  
Aktienfonds Zukunfts-  
branchen wie Technologie,  
Gesundheitswesen



### Sicherheits-Portfolio

- Weltweite Rentenfonds

# Gemanagte Portfolios.

Portfolio 1	Portfolio 2	Portfolio 3	Portfolio 4	Portfolio 5
CVaR 5 %	CVaR 7 %	CVaR 9 %	CVaR 11 %	CVaR 13 %
SRRI 4	SRRI 5	SRRI 5	SRRI 6	SRRI 6
Kosten 0,17 %	Kosten 0,19 %	Kosten 0,21 %	Kosten 0,24 %	Kosten 0,28 %

Stand Februar 2021

## Neue ESG-Portfolios.



Die aktuell gültige Portfolioaufteilung sowie die Factsheets finden Sie unter:  
<https://vermittler.stuttgarter.de/fondspilot/>

Schematische Darstellung Stand Februar 2021

## Neue ESG-Portfolios.

### Chancen-Portfolio

- **Weltweite** nachhaltige Aktienfonds
- **Spezialthemen:**  
Smarte Energieversorgung,  
Klimawandel,  
Gesundheitswesen



### Sicherheits-Portfolio

- **Weltweite** nachhaltige Rentenfonds



**Die ESG-Portfolios bestehen überwiegend aus kostengünstigen ETFs.  
Die Spezialthemen werden über aktiv gemanagte Fonds abgebildet.**

## Gemanagte Portfolios.

<b>ESG-Portfolio 1</b>	<b>ESG-Portfolio 2</b>	<b>ESG-Portfolio 3</b>	<b>ESG-Portfolio 4</b>	<b>ESG-Portfolio 5</b>
<b>CVaR 5 %</b>	<b>CVaR 7 %</b>	<b>CVaR 9 %</b>	<b>CVaR 11 %</b>	<b>CVaR 13 %</b>
<b>SRRI 4</b>	<b>SRRI 5</b>	<b>SRRI 5</b>	<b>SRRI 6</b>	<b>SRRI 6</b>
<b>Kosten 0,34 %</b>	<b>Kosten 0,38 %</b>	<b>Kosten 0,44 %</b>	<b>Kosten 0,51 %</b>	<b>Kosten 0,58 %</b>

Stand Februar 2021

## Gemanagte Portfolios.

### Vorteile auf einem Blick

#### Kostengünstige Portfolios

Die gemanagten Portfolios bestehen aus ca. 10 – 12 Fonds, vor allem aus kostengünstigen Indexfonds (ETF-Fonds) mit niedrigen Verwaltungsgebühren.



#### Automatische und kostenfreie Anpassung

Intelligentes, systemgesteuertes Überwachen und automatisches Anpassen der gemanagten Portfolios an ihr Risikoprofil – kostenfrei für die gesamte Vertragslaufzeit!



#### Passend zum Anlegerprofil

Zur Wahl stehen 5 gemanagte Portfolios – passend zum ermittelten Anlegerprofil. Die Portfolios berücksichtigen viele verschiedene Anlageklassen weltweit.



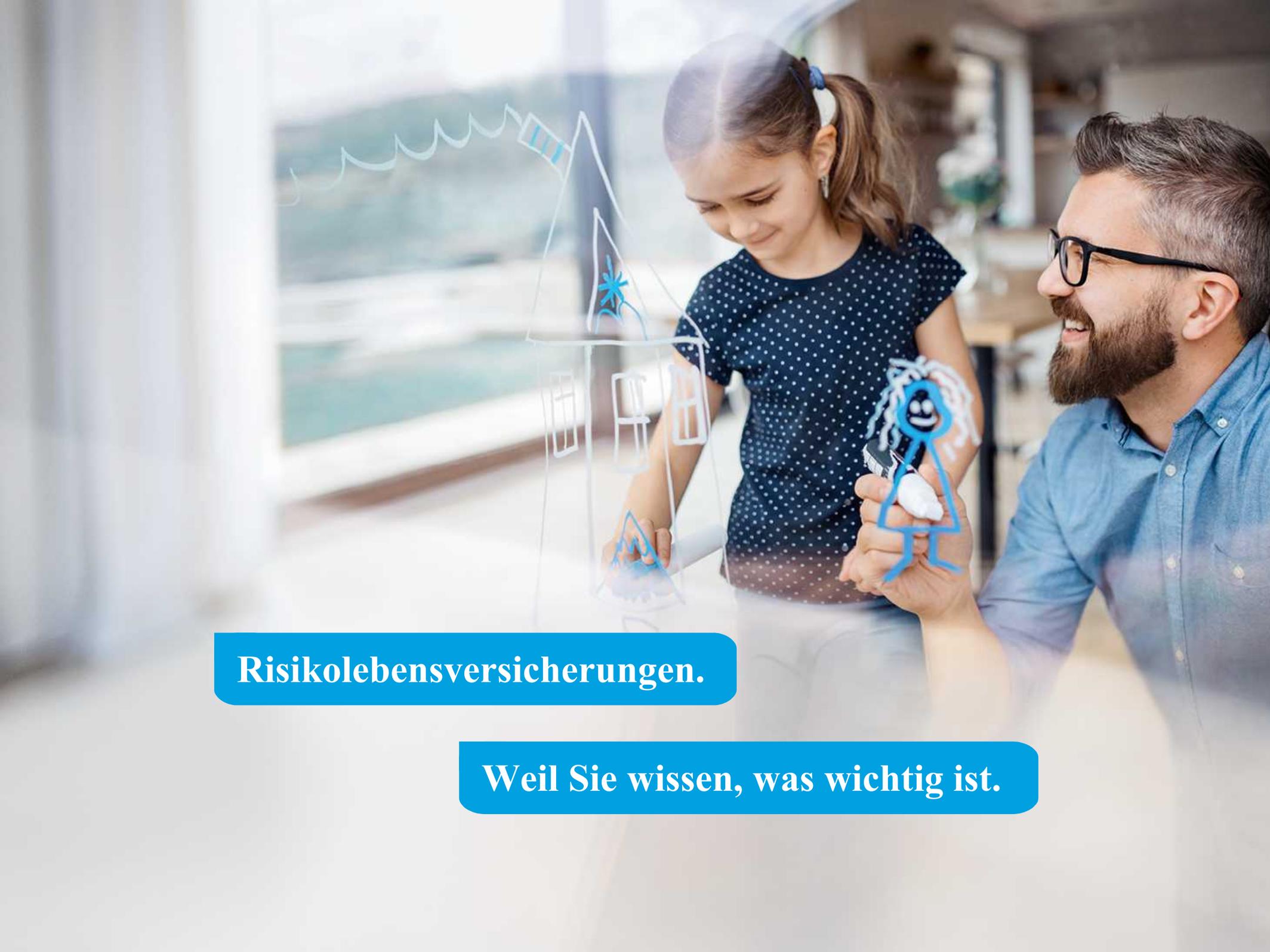
#### Tagesaktuelles Portfolio-Factsheet

Die wichtigsten Kennzahlen, wie Wertentwicklung, das Risikoprofil und die Fondsaufteilung innerhalb des Portfolios – jederzeit rund um die Uhr online abrufbar.



[www.stuttgarter.de/service/fondsauswahl](http://www.stuttgarter.de/service/fondsauswahl)



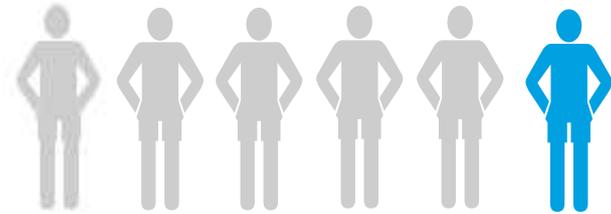
A man with a beard and glasses, wearing a blue shirt, is smiling and looking at a young girl. The girl is wearing a dark blue polka-dot shirt and is looking down at a white paper model of a house. The man is holding a small blue stick figure with white hair. The background is a bright, modern interior with large windows.

**Risikolebensversicherungen.**

**Weil Sie wissen, was wichtig ist.**

## Markt und Grundlagenwissen.

### Potential



**Jeder 6. Mensch**

starb in 2019 vor seinem **67. Geburtstag.**

Quelle: Eigene Berechnung; Statistisches Bundesamt „Gestorbene: Deutschland, Jahre, Geschlecht, Altersjahre 2019“, Stand: 30.03.2021.

## Markt und Grundlagenwissen.

### Potential

**10,6 %**

**der Deutschen besitzen eine Risikolebensversicherung.**

Quelle: best for planning 2019, Grundgesamtheit: deutschsprachige Wohnbevölkerung ab 14 Jahren in Deutschland, 30.178 Befragte.

## Markt und Grundlagenwissen.

**Potential: Steigende Immobilienpreise**

**Anstieg der Immobilienpreise  
seit 2015 um**

**43,5 %**

Quelle: Statistisches Bundesamt "Häuserpreisindex, Preisindex für Bauland nach Quartalen", Stand: 15.6.2021  
(<https://www-genesis.destatis.de/genesis/online>)

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

**Ganz einfach und flexibel**

Passgenauer  
Schutz



Einfach bei  
Finanzierungen



Individueller und  
günstiger Beitrag

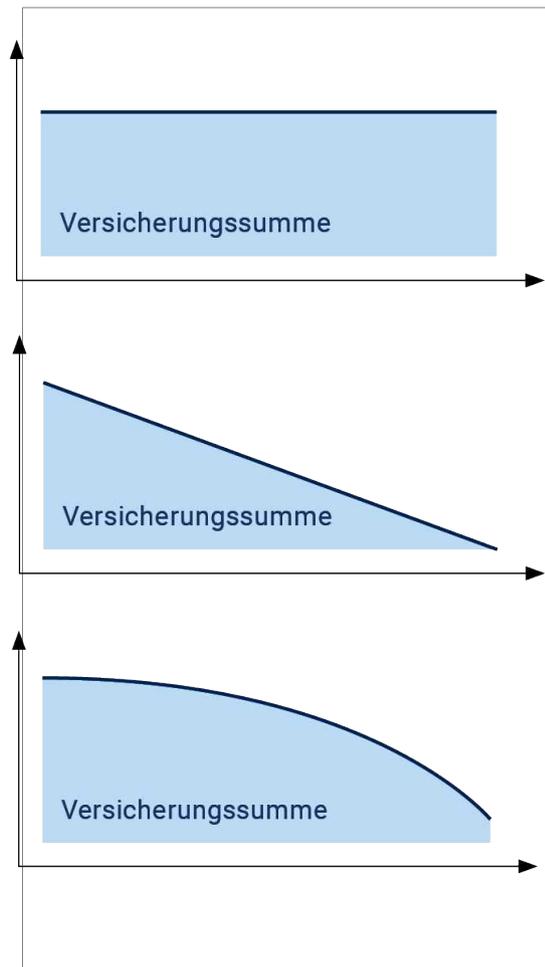


Flexible  
Gestaltung



# Stuttgarter Risikolebensversicherung.

## Passgenauer Schutz durch 3 Tarifvarianten



Risikolebensversicherung mit konstanter Versicherungssumme (Tarif 20)

Risikolebensversicherung mit linear fallender Versicherungssumme (Tarif 21)

Risikolebensversicherung mit annuitätisch fallender Versicherungssumme (Tarif 22)

**NEU**

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Tarif 22: Passgenauer Schutz zur Absicherung von Annuitätendarlehen

- Versicherungssumme: mindestens 50.000 €
- Versicherungsdauer: 10 Jahre bis 45 Jahre
- Jährlicher Zinssatz: 0,01 % bis 10 %
- Anfänglicher Tilgungssatz: 0,01 % bis 10 %
- Tilgungsfreie Zeit: 0 bis 9 Jahre

Maximale  
Versicherungsdauer  
abhängig von Zins  
und Tilgung

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Flexibel bei Vertragsbeginn

	Tarif 20	Tarif 21	Tarif 22
Versicherungs- summe	konstant	linear fallend	annuitätisch fallend
Anzahl versicherte Personen (VP)	1 oder 2 VP möglich		
Zusatzversicherungen für die 1. VP	- BUZ-Beitragsbefreiung - Schwere Krankheiten-Zusatzversicherung 		
Dynamik	ja	nein	nein

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Flexibel während der Vertragslaufzeit

- Überbrückung von Zahlungsschwierigkeiten
  - Beitragsfreistellung
  - Stundung, auch zinslos bei Arbeitslosigkeit, Kurzarbeit, Elternzeit, Pflegezeit
- Nachversicherungsgarantie ohne erneute Gesundheitsprüfung
- Flexible Gestaltung bei Darlehensänderungen bei Tarif 22



NEU



NEU

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Nachversicherungsgarantie ohne erneute Gesundheitsprüfung

- 2 Mal ereignisabhängig ausübbar (max. **bis zum Alter 50**)
- Versicherungssumme pro Nachversicherung: 50.000 €
- Summe aller Nachversicherungen
  - max. 100.000 €
  - max. 100 % der ursprl. Versicherungssumme
- Gesamt-Absicherung inkl. aller Nachversicherungen: **max. 400.000 €**



verbessert

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Nachversicherungsgarantie ohne erneute Gesundheitsprüfung

- ereignisabhängig ausübbar innerhalb von 6 Monaten nach
  - **bei Tarif 20 / 21**
    - Heirat
    - Geburt bzw. Adoption eines Kindes
    - Kauf einer Immobilie
    - Einkommenserhöhung von mind. 20 %
    - Gehalt übersteigt erstmalig die Beitragsbemessungsgrenze
  - **bei Tarif 22**
    - Erhöhung des Annuitätendarlehens um mindestens 50.000 € oder
    - Aufnahme eines neuen Annuitätendarlehens von mindestens 50.000 €

## Stuttgarter Risikolebensversicherung.

### Tarif 22: Flexible Gestaltung bei Darlehensänderungen

- Anpassung an geänderte Zins- oder Tilgungskonditionen möglich
- Einmalige Anpassung
- Frühestens nach 5 beitragspflichtigen Jahren
- Keine Laufzeit-Änderung möglich

Ohne erneute  
Gesundheitsprüfung

**Schwere Krankheiten-Zusatzversicherung.**



## Schwere Krankheiten-Zusatzversicherung.

### Diese 10 Krankheiten sind versichert

- Krebs
- Chronische Lungenschwäche
- Herzinfarkt
- Chronisches Leberversagen
- Schlaganfall
- Gehirnentzündung **Besonderheit**
- Multiple Sklerose
- Nicht bösartiger Gehirntumor
- Chronisches Nierenversagen
- Koma **Auch bei künstlichem Koma**

## Schwere Krankheiten-Zusatzversicherung.

### Tarifmerkmale

- Einmalleistung in Höhe von 10 % der Versicherungssumme der Risikolebensversicherung, max. 50.000 €
- 3 Monate Wartezeit bei Krebs, Multiple Sklerose, benignem Hirntumor
- 28 Tage Überlebensdauer

## Prämien.

### Individueller Beitrag durch Personenmerkmale

- Nichtraucher seit mindestens 10 Jahren / Nichtraucher seit mindestens 12 Monaten / Raucher
- Größe / Gewicht ▶ BMI
- Derzeit ausgeübter Beruf und Anteil der Innendienst- / körperlichen Tätigkeit ▶ 4 Berufsklassen
- Mindestens ein Kindergeld-berechtigtes Kind vorhanden



**Einteilung in 40 Risikoklassen**

**NEU**

Prämien.

Rechnungszins

0,25 %

# Prämien.

## Prämienvergleich Tarif 20 am Beispiel einer kaufmännischen Angestellten

35-jährige **Nichtraucherin (seit mindestens 10 Jahren)**, 100 % kaufmännisch tätig, 165 cm / 55 kg, keine Risikosportarten, keine Kinder, Laufzeit: 20 Jahre, 200.000 Euro konstante Versicherungssumme

Versicherer	Tarif	jährlicher Bruttobeitrag	jährlicher Nettobeitrag
<b>CosmosDirekt</b>	<b>Basis</b>	<b>224,57 €</b>	<b>101,06 €</b>
Europa	Tarif E-RL	250,72 €	101,54 €
Hannoversche	T1-Basis N10	247,20 €	111,24 €
ERGO	Basis	201,71 €	116,99 €
Basler	RKS 19	170,18 €	119,08 €
DLVAG	L0U (DL)	186,24 €	124,78 €
Dela	DELA aktiv Leben	131,43 €	131,43 €
<b>Stuttgarter</b>	<b>T20</b>	<b>181,82 €</b>	<b>136,37 €</b>
Dialog	RISK-vario Basic konstant	233,30 €	144,65 €
InterRisk	AR1 / AR1N	378,82 €	151,53 €
VolkswahlBund	NLT	426,89 €	307,36 €

 **Inklusive „schwere Krankheiten“ brutto 329,64 €, netto 233,93**

Angegeben ist jeweils der günstigste Tarif eines Versicherers. Versichererauswahl: Platz 1 und das günstigste Angebot genannter Hauptmitbewerber.  
 Quelle: eigene Recherche; Stand: 7/2021

## Prämien.

### Prämienvergleich Tarif 20 am Beispiel einer kaufmännischen Angestellten

35-jährige **Nichtraucherin (seit mindestens 10 Jahren)**, 100 % kaufmännisch tätig, 165 cm / 55 kg, **Motorradfahrerin**, keine Kinder, Laufzeit: 20 Jahre, 200.000 Euro konstante Versicherungssumme

Versicherer	Tarif	jährlicher Bruttobeitrag	jährlicher Nettobeitrag
<b>asuro</b>	<b>asuro – BASIS</b>	<b>111,81 €</b>	<b>111,81 €</b>
CosmosDirekt	Basis	269,48 €	121,27 €
Dela	DELA aktiv Leben	131,43 €	131,43 €
<b>Stuttgarter</b>	<b>T20</b>	<b>181,82 €</b>	<b>136,37 €</b>
Dialog	RISK-vario Basic konstant	233,30 €	144,65 €
ERGO	Basis	273,47 €	158,51 €
Basler	RKS 19	210,18 €	159,12 €
Europa	Tarif E-RL	410,72 €	166,34 €
Hannoversche	T1-Basis N10	397,20 €	178,74 €
DLVAG	LOU (DL)	282,24 €	189,10 €
InterRisk	AR1 / AR1N	578,82 €	231,53 €
VolkswahlBund	NLT	426,89 €	307,36 €

Angegeben ist jeweils der günstigste Tarif eines Versicherers. Versichererauswahl: Platz 1 und das günstigste Angebot genannter Hauptmitbewerber.  
 Quelle: eigene Recherche; Stand: 7/2021

# Prämien.

## Prämienvergleich **Tarif 21** am Beispiel eines kaufmännischen Angestellten

35-jähriger Nichtraucher (seit mindestens 10 Jahren), 100 % kaufmännisch tätig, 180 cm / 80 kg, keine Risikosportarten, keine Kinder Laufzeit: 20 Jahre, 200.000 Euro anfängliche Versicherungssumme

Versicherer	Tarif	jährlicher Bruttobeitrag	jährlicher Nettobeitrag
<b>Europa</b>	<b>Tarif E-VRL</b>	<b>114,58 €</b>	<b>56,15 €</b>
CosmosDirekt	CRB-F	133,99 €	60,29 €
ERGO	Basis	109,72 €	63,52 €
Basler	RFS 19	92,12 €	64,48 €
DLVAG	LOA (DL)	98,50 €	66,00 €
<b>Stuttgarter</b>	<b>T21</b>	<b>89,20 €</b>	<b>66,90 €</b>
Dialog	RISK-vario Basic fallend	112,64 €	69,84 €
Hannoversche	T3-Basis N10	115,86 €	70,14 €
Dela	DELA aktiv Leben	71,33 €	71,33 €
InterRisk	AR2L / AR2LN	185,48 €	74,19 €
VolkswahlBund	NLA	220,49 €	158,75 €

Angegeben ist jeweils der günstigste Tarif eines Versicherers. Versichererauswahl: Platz 1 und das günstigste Angebot genannter Hauptmitbewerber.  
 Quelle: eigene Recherche; Stand: 7/2021

# Prämien.

## Prämienvergleich **Tarif 22** am Beispiel eines kaufmännischen Angestellten

35-jähriger Nichtraucher (seit mindestens 10 Jahren), 100 % kaufmännisch tätig, 180 cm / 80 kg, keine Risikosportarten, keine Kinder, Laufzeit: 20 Jahre, 200.000 Euro anfängliche Versicherungssumme, Zins = 1 % / Tilgung = 2 %, tilgungsfreie Zeit = 0

Versicherer	Tarif	jährlicher Bruttobeitrag	jährlicher Nettobeitrag
<b>CosmosDirekt</b>	<b>Basis</b>	<b>139,84 €</b>	<b>62,93 €</b>
Hannoversche	RLV-fallend Basis	156,18 €	70,28 €
InterRisk	XL	192,01 €	76,80 €
ERGO	Basis	153,89 €	89,21 €
Europa	Tarif E-VRL	192,10 €	94,13 €
<b>Stuttgarter</b>	<b>T22</b>	<b>137,18 €</b>	<b>102,89 €</b>
Dialog	RISK-vario (R) Basic	175,08 €	108,55 €
DELA	Dela Aktiv Leben	118,79 €	118,79 €
VolkswahlBund	NLD	228,99 €	164,91 €

Angegeben ist jeweils der günstigste Tarif eines Versicherers. Versichererauswahl: Platz 1 und das günstigste Angebot genannter Hauptmitbewerber.  
 Quelle: eigene Recherche; Stand: 7/2021

## Risikoprüfung.

### Untersuchungsgrenzen

Angaben im Antrag  
genügen

Bis 500.000 €  
Versicherungs-  
summe

NEU

Ärztliches Zeugnis  
inkl. HIV-Test und  
Laborwerte

Über 500.000 €  
bis 1.500.000 €  
Versicherungs-  
summe

Ärztliches Zeugnis inkl.  
HIV-Test und Laborwerte  
plus Ergometrie  
(Belastungs-EKG)

Über  
1.500.000 €  
Versicherungs-  
summe

Abweichende Regelungen für Eintrittsalter ab 50 Jahre

**Risikoprüfung.**

**Service-Highlights**

# Ausschlussliste

## Risikoprüfungs-Hotline

**vers.diagnose** *\_die online Risikoprüfung*



# Risikoprüfung.

## Ausschlussliste

**Stuttgarter Info-Service**  
**Ausschlussliste**

Für mit * - Vorerkrankungen kann kein Versicherungsschutz übernommen werden	BU	CFV	RLV	SKZ
ADHS/ADS (Aufmerksamkeitsdefizit-/Hyperaktivitätsstörung) (VP alter als 18 Jahre)	-	✓	✓	✓
Akute Glomerulonephritis (einmalig)	✓	✓	✓	✓
Akute vorübergehende psychotische Störung	-	-	-	-
Alkoholmissbrauch	-	-	-	-
Alkoholtoxische Hepatitis	-	-	-	-
Aneurysma (Gefäßweiterung einer Arterie)	-	-	-	-
Angina pectoris	-	-	-	-
Aortenklappeninsuffizienz (leicht, minimal)	✓	✓	✓	✓
Aortenklappenstenose	-	-	✓	-
Arachnoidalzyste (gutartige Hohlräume im Zentralnervensystem)	-	-	-	-
Arteriosklerose der Aorta	-	-	-	-
Aortenklappenersatz	-	-	-	-
Bipolare affektive Störung	-	-	✓	-
Burn-Out (vor mehr als 1 Jahr)	✓	✓	✓	✓
Chondrosarkom	-	-	-	-
Chronische Glomerulonephritis (leichtgradig)	-	✓	✓	✓
Chronisch-obstruktive Lungenerkrankung (leichtgradig)	-	✓	✓	✓
Clusterkopfschmerz (schwerste Migräne)	-	-	✓	✓
Colitis Ulcerosa (chronische Mast- bzw. Dickdarmentzündung)	✓	✓	✓	✓
Creutzfeld-Jakob-Krankheit	-	-	-	-
Demenz	-	-	-	-
Depression (ausgeheilt vor weniger als 2 Jahren)	-	-	-	-
Depression (ausgeheilt vor mehr als 2 Jahren)	✓	✓	✓	✓
Diabetes mellitus (gut eingestellt, seit weniger als 5 Jahren und ab Eintrittsalter 35)	✓	✓	✓	✓
Drogenkonsum aktuell oder innerhalb der letzten 2 Jahre	-	-	-	-
Epilepsie (Diagnose vor mehr als 2 Jahren)	✓	✓	✓	✓
Fibromyalgie	-	-	✓	✓
Gewicht BMI > 42	-	✓	✓	✓
Guillain-Barre-Syndrom (Erkrankung der Nervenbahnen)	-	-	✓	✓

-) Kein Versicherungsschutz    ✓\*) Versicherungsschutz möglich

SIS 8.3.035 – Stand 7/2021 Stuttgarter Lebensversicherung a.G.

## Risikoprüfung.

### Risikoprüfungs-Hotline

**0711 665-2310**

### Servicezeiten:

Montag – Donnerstag	9:30 – 12:00 Uhr
	14:00 – 18:00 Uhr
Freitag	9:30 – 12:00 Uhr
	14:00 – 16:00 Uhr

**Risikoprüfung.**

**vers.diagnose**

**Bis 400.000 € Versicherungssumme**

**Auch im BeratungsNavigator**



## Risikoprüfung.

**Einfach bei Immobilien- / Praxisfinanzierungen\***

**Vereinfachte Gesundheits- und  
Risikoprüfung bis 400.000 €  
Versicherungssumme**

\* nur bei Praxis-Erstfinanzierungen

## Risikoprüfung.

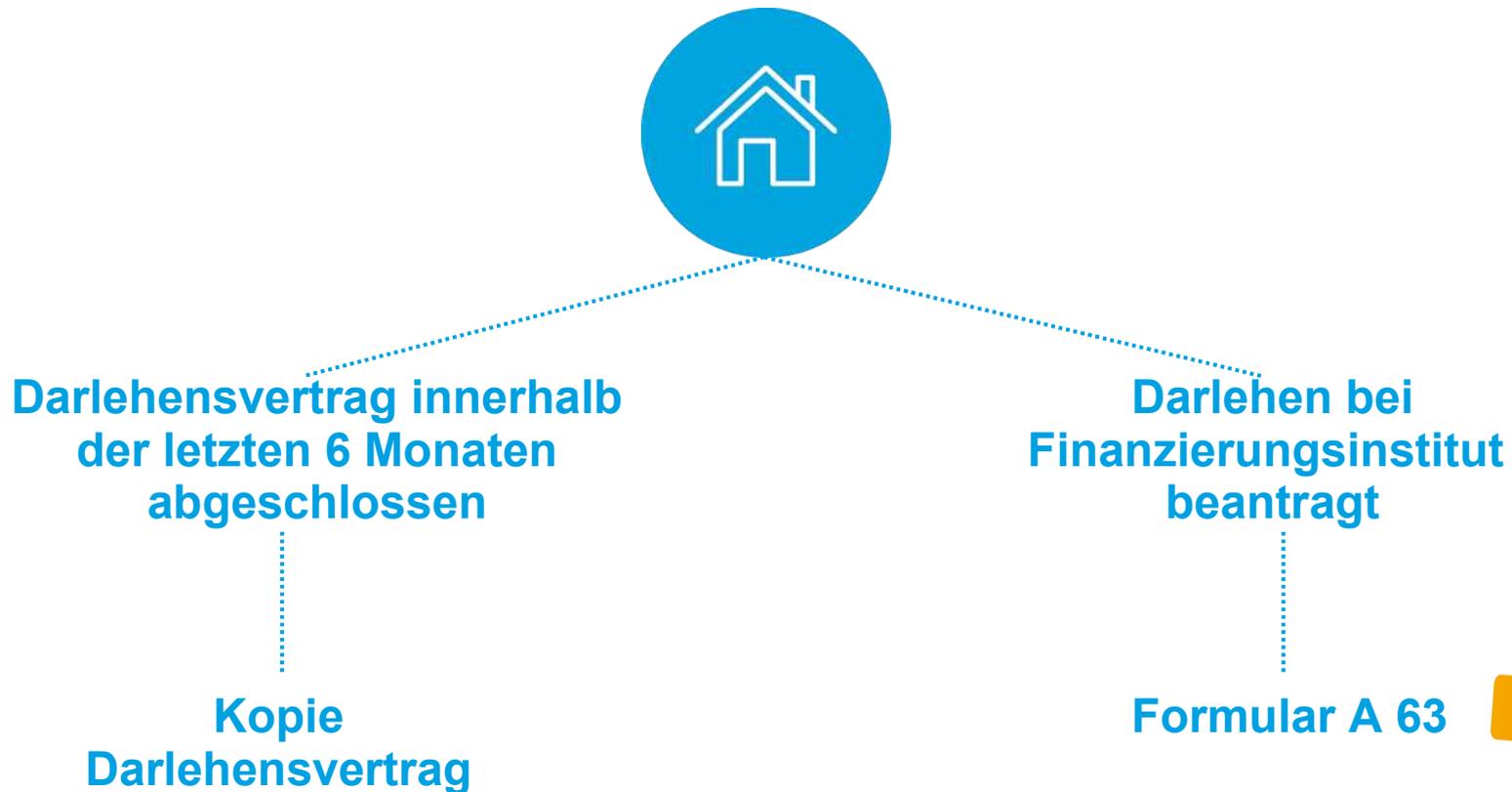
### Rahmenbedingungen für die vereinfachte Gesundheits- und Risikoprüfung

- Bis
  - zu einer Versicherungssumme von **400.000 €**
  - zu einer Versicherungsdauer von 30 Jahren
  - zum Eintrittsalter 45, zum Endalter 65
- Keine Dynamik (Zuwachsprogramm), keine Zusatzversicherungen



## Risikoprüfung.

### Notwendige Unterlagen bei Immobilien- / Praxisfinanzierungen





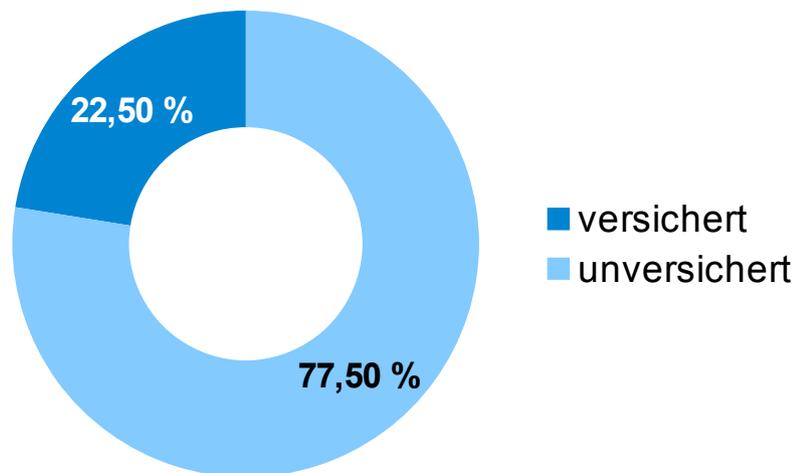
**Die Stuttgarter**  
Der Vorsorge-Versicherer

**Zahnzusatzversicherung –**

**Mit smile! haben Sie gut lächeln.**

## Marktumfeld.

### ! Zahnzusatzversicherung: Attraktiver Markt mit großem Potential!



- Die GKV-Leistungen werden ständig reduziert.
- Selbst für die Regelversorgung müssen die Versicherten rund 40 % der Kosten selbst bezahlen.
- Lukrativer Markt bei ca. 73,0 Mio.\* GKV-Versicherten.
- Es bestehen ca. 16,4 Mio.\*\* verkaufte Zahnzusatzpolicen zum GKV-Schutz. Das heißt 56,6 Mio. Menschen sind noch ohne Zahnzusatzversicherung.
- Der Bestand an Zahnzusatzversicherungen wuchs in den Jahren 2017 – 2019 um 4,5 %.\*\*

Quelle: \* Bundesgesundheitsministerium Mitglieder und Versicherte der Gesetzlichen Krankenversicherung 2019 (Stichtag: 1. Juli 2019)  
\*\* Zahlenbericht der privaten Krankenversicherer 2017-2019



## Marktumfeld.

### Rückmeldungen Interviews Geschäftspartner

**Fokus auf Komfort- und  
Premiumtarife**

Keine Abhängigkeit  
vom Bonusheft

**Zahnprophylaxe:  
Keine Begrenzung pro  
Behandlung**

Keine Wartezeiten

**Anrechnung der  
Vorversicherung**

Hohe/realistische Erstattung bei  
Zahnprophylaxe

Kurze Leistungsstaffel mit  
höheren Leistungen

**umfangreiche KFO Leistung für  
Kinder**

KFO-Leistung für  
Erwachsene nicht  
relevant

Betrachtungszeitraum  
Leistungsstaffel: Kalenderjahr  
kundenfreundlicher!

**KFO-Leistung über alle  
KIG-Stufen**



## Paketkonzept.

### Leistungen

Leistung	ZahnKomfort	ZahnPremium
Zahnbehandlung z.B. Wurzelbehandlungen, Kunststofffüllungen	100 %*	100 %*
Zahnersatz z.B. Prothesen, Implantate, Onlays	80 %*	90 %*
<b>Inlays (Einlagefüllungen)</b>	100 %*	100 %*
Zahnersatz nach Unfall oder Regelversorgung	100 %*	100 %*
Zahnprophylaktische Leistungen	100 %* bis 160 € je Kalenderjahr	100 %* unbegrenzt
Schmerzausschaltung Akupunktur/Hypnose/Narkosemaßnahmen	100 %* bei Zahnbehandlung / Zahnersatz	100 %* bei Zahnbehandlung / Zahnersatz
Zweite Zahnarztmeinung	50 Euro je Kalenderjahr	50 Euro je Kalenderjahr

\* Unter Einbeziehung anrechenbarer Vorleistungen (z.B. durch die GKV)



## Paketkonzept.

### Beispiele (Premium Tarif)



#### Implantat

Gesamtkosten	2.000 €
Zuschuss GKV	200 €

**Kosten ohne smile! 1.800 €**

**Kosten mit smile! 200 €  
(90 % Erstattung)**



#### Kunststofffüllung

Gesamtkosten	150 €
Zuschuss GKV	30 €

**Kosten ohne smile! 120 €**

**Kosten mit smile! 0 €  
(100 % Erstattung)**

## Paketkonzept.

### Beispiele (Premium Tarif)



#### Implantat

Gesamtkosten	2.000 €
Zuschuss GKV	200 €

**Kosten ohne smile! 1.800 €**

**Kosten mit smile! 200 €  
(90 % Erstattung)**



#### Kunststofffüllung

Gesamtkosten	150 €
Zuschuss GKV	30 €

**Kosten ohne smile! 120 €**

**Kosten mit smile! 0 €  
(100 % Erstattung)**



Werden zustehende Leistungen der GKV nicht in Anspruch genommen, erfolgt ein Abzug als fiktive Vorleistung der GKV:

- Bei Zahnbehandlung: Leistungen, die die GKV bei Inanspruchnahme erbracht hätte
- Bei Zahnersatz: pauschal 35%



## Paketkonzept.

### Wettbewerbsvergleich

Leistungsart	Die Stuttgarter (ZahnPremium)	die Bayerische (ZAHN Komfort)	Barmenia (Mehr Zahn 90 + Mehr Zahnvorsorge Bonus)	Gothaer (MediZ Duo 90)	HanseMercur (EZK)	Münchener Verein (ZahnGesund 85+)	SDK (Zahn 90)
<b>Zahnersatz</b>	90 %	80 – 90 % abhängig vom Bonusheft	90 %	90 %	90 %	85 - 90 % abhängig vom Bonusheft	90 %
<b>Zahnbehandlung</b>	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	90 %
<b>Zahnprophylaxe</b>	unbegrenzt	200 € pro KJ	unbegrenzt	200 € pro KJ	130 € pro KJ 65 € pro Behandlung	170 € pro KJ 85 € pro Behandlung	150 € pro KJ
<b>Wartezeit</b>	Keine	Keine	Keine	Keine	3 Monate für Zahnersatz und Zahnbehandlung	Keine	Keine

KJ = Kalenderjahr

Quelle: [www.check24.de](http://www.check24.de); Zahnzusatzvergleich; Stand: August 2021.

## Paketkonzept.

### Starke Leistungen für Kinder – Kieferorthopädie



#### ZahnKomfort

- KIG 1-2 90%\*, max. 2.000 €
- KIG 3-5 90%\*, max. 2.000 €

#### ZahnPremium

- KIG 1-2 90%\*, max. 4.000 €
- KIG 3-5 90%\*, max. 2.000 €



\* Unter Einbeziehung anrechenbarer Vorleistungen (z.B. durch die GKV)

KIG = Kieferorthopädische Indikationsgruppe / 1-2 = leichte Zahnfehlstellungen / 3-5 = mittlere bis starke Zahnfehlstellungen



## Paketkonzept.

### Kieferorthopädie – Wettbewerbsvergleich

Kieferorthopädie nach KIG	Die Stuttgarter (ZahnPremium)	die Bayerische (ZAHN Komfort)	Barmenia (Mehr Zahn 90 + Mehr Zahnvorsorge Bonus)	Gothaer (MediZ Duo 90)	HanseM erkur (EZK)	Münchener Verein (ZahnGesund 85+)	SDK (Zahn 90)
<b>KIG 1-2</b>	90 %, max. 4.000 €	80 %, max. 2.000 €	100 %, max. 2.000 €	-	-	85 %, max. 2.500 €, nur bei Unfall	90 %, max. 2.700 €
<b>KIG 3-5</b>	90 %, max. 2.000 €	100 %, max. 1.500 €	100 %, max. 2.000 €	-	-	85 %, max. 2.500 €, nur bei Unfall	90 %, max. 2.700 €

Quelle: [www.check24.de](http://www.check24.de); Zahnzusatzvergleich; Stand: August 2021.



## Paketkonzept.

### Einmalleistung nach Unfall - Schmerzensgeld

Nur bei der  
Stuttgarter



**Komfort: 500 €**

**Premium: 1.000 €**

#### Voraussetzungen für die Auszahlung der Einmalleistung:

- Unfallereignis  
und
- Zahnersatz- / Kieferorthopädische Behandlung notwendig

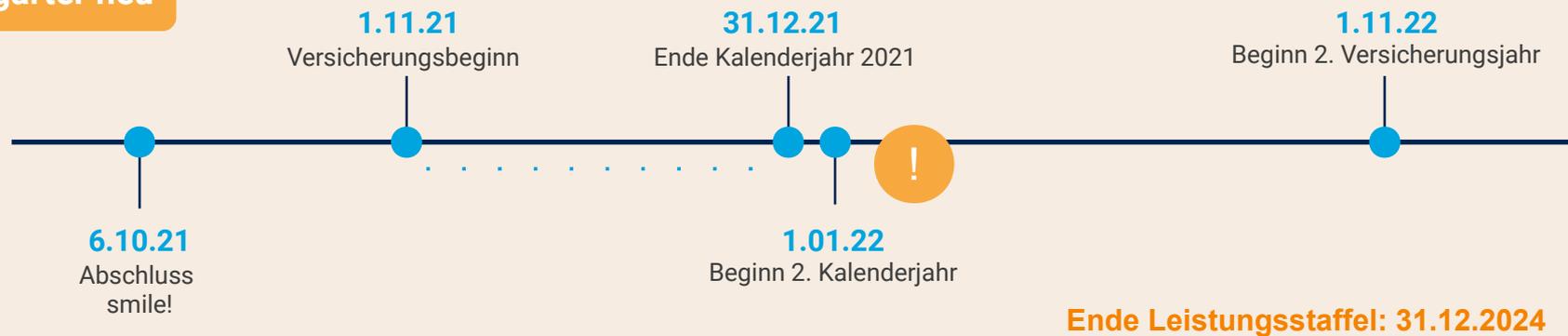
# Paketkonzept.

## Leistungsstaffel – Betrachtungszeitraum (Unterschiede)

### Stuttgarter alt



### Stuttgarter neu





## Paketkonzept.

### Leistungsstaffel – neue Lösung

Zeitraum	Leistungsbegrenzung	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
im 1. Kalenderjahr bis	1.250 €	1.500 €
in den ersten 2 Kalenderjahren bis	2.500 €	3.000 €
in den ersten 3 Kalenderjahren bis	3.750 €	4.500 €
in den ersten 4 Kalenderjahren bis	5.000 €	6.000 €
danach	unbegrenzt	unbegrenzt



Leistungsstaffel entfällt bei Unfallereignis!



## Paketkonzept.

### Leistungsstaffel – Wettbewerbsvergleich

Leistungsstaffel	Die Stuttgarter (ZahnPremium)	die Bayerische (ZAHN Komfort)	Barmenia (Mehr Zahn 90 + Mehr Zahnvorsorge Bonus)	Gothaer (MediZ Duo 90)	HanseM erker (EZK)	Münchener Verein (ZahnGesund 85+)	SDK (Zahn 90)
1. Kalenderjahr	1.500 €	1.250 €	1.500 €	1.000 €	600 €	1.000 €	900 €
1.-2. Kalenderjahr	3.000 €	2.500 €	3.000 €	2.000 €	1.200 €	2.000 €	1.800 €
1.-3. Kalenderjahr	4.500 €	3.750 €	4.500 €	3.000 €	1.800 €	3.000 €	2.700 €
1.-4. Kalenderjahr	6.000 €	5.000 €	6.000 €		2.400 €	4.000 €	3.600 €

Quelle: [www.check24.de](http://www.check24.de); Zahnzusatzvergleich; Stand: August 2021.



## Paketkonzept.

### Leistungsstaffel bei Vorversicherung

Highlight

Zeitraum	Leistungsbegrenzung	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
im 1. Kalenderjahr bis	1.250 €	1.500 €
in den ersten 2 Kalenderjahren bis	2.500 €	3.000 €
in den ersten 3 Kalenderjahren bis	3.750 €	4.500 €
in den ersten 4 Kalenderjahren bis	5.000 €	6.000 €
danach	unbegrenzt	unbegrenzt

unbegrenzt



Verzicht auf Leistungsbegrenzung ab 3. Kalenderjahr bei Vorversicherung!



## Paketkonzept.

### Leistungsstaffel bei Vorversicherung

**Highlight**



Voraussetzungen für Verzicht auf Leistungsbegrenzung ab 3. Kalenderjahr:

- Vorversicherung bestand mind. 6 Monate
- Vorversicherung deckt Zahnersatzbehandlungen ab.

## Vertragsbestimmungen.

- Eintrittsalter: 0 Jahre, kein Höchstalter
- Geltungsbereich: Weltweit
- Heilbehandlung außerhalb Deutschland: Maximal Erbringung der Leistungen, die in Deutschland erbracht worden wären
- Erstattung bis zu den Höchstsätzen der GOÄ/GOZ
-  wird nach Art der Schadenversicherung betrieben. Altersrückstellungen werden nicht gebildet.
- Kündungsverzicht des Versicherers
- Upgrade – Möglichkeit ohne erneute Gesundheitsprüfung und Leistungsstaffel



## Vertragsbestimmungen.

### Die Annahmeveraussetzungen

- Wohnsitz in der Bundesrepublik Deutschland (auch keine Grenzgänger)
- Bestehender Krankenversicherungsschutz über die GKV
- Keine Mehrfachversicherung
- Beantwortung von Gesundheitsfragen
  - 1) Annahme bei < 4 fehlenden und nicht dauerhaft ersetztten Zähnen
  - 2) Annahme bei < 4 mit herausnehmbarem Zahnersatz versorgten Zähnen
  - 3) Annahme wenn in den letzten 3 Jahren keine Parodontose-/ Parodontitisbehandlung stattgefunden hat bzw. keine solche beabsichtigt oder angeraten ist.

Jetzt mitversichert:  
erstmalige  
Versorgung  
bei einem  
fehlenden Zahn!



## Pricing.

Alter	Monatlicher Beitrag	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
0 – 21 Jahre	16,10 Euro	22,90 Euro
22 – 30 Jahre	13,59 Euro	16,60 Euro
31 – 40 Jahre	19,59 Euro	24,85 Euro
41 – 50 Jahre	25,10 Euro	33,80 Euro
51 – 60 Jahre	34,90 Euro	45,90 Euro
ab 61 Jahre	45,20 Euro	59,50 Euro



## Pricing.

### Wettbewerbsvergleich

Alter	Die Stuttgarter (ZahnPremium)	Die Bayerische (ZAHN Komfort)	Barmenia (Mehr Zahn 90 + Mehr Zahnvorsorge Bonus)	Gothaer (MediZ Duo 90)	HanseMerkur (EZK)	Münchener Verein (ZahnGesund 85+)	SDK (Zahn 90)
17 Jahre	22,90 €	16,30 €	16,00 €	-	-	9,90 €	20,18 €
27 Jahre	16,60 €	21,50 €	16,10 €	21,45 €	21,81 €	17,90 €	12,41 €
37 Jahre	24,85 €	28,20 €	25,80 €	24,25 €	21,81 €	20,90 €	24,89 €
47 Jahre	33,80 €	35,70 €	34,10 €	31,50 €	29,37 €	27,90 €	33,88 €
57 Jahre	45,90 €	44,80 €	46,50 €	45,90 €	40,97 €	42,90 €	44,13 €
67 Jahre	59,50 €	50,10 €	54,70 €	47,90 €	49,27 €	50,90 €	56,86 €

Quelle: [www.check24.de](http://www.check24.de); Zahnzusatzvergleich; Stand: August 2021.



## Zusammenfassung.

### Highlights

- 100 % Kostenübernahme in vielen Fällen
- Sofortschutz ohne Wartezeiten
- Starke Leistungen für Kinder
- Einmalleistung nach Unfall
- Wechselvorteil bei Vorversicherung

# Zusammenfassung.

## Highlights

<b>Stiftung Warentest</b>	<b>SEHR GUT (1,0)</b>
<b>test.de</b>	<b>Stuttgarter ZahnPremium</b>
	Im Produktfinder <b>Zahnzusatzversicherungen</b> Veröffentlicht am 02.09.2021
	<a href="http://www.test.de">www.test.de</a>

21NL24

**SEHR GUT (1,4)**  
**Stuttgarter ZahnKomfort**



# Zusammenfassung.

## Highlights

 <p><b>Stiftung Warentest</b> test.de</p>	<p><b>SEHR GUT (1,0)</b></p> <p><b>Stuttgarter ZahnPremium</b></p> <p>Im Produktfinder <b>Zahnzusatzversicherungen</b> Veröffentlicht am 02.09.2021</p> <p><a href="http://www.test.de">www.test.de</a></p>	<p><b>Anbieter und Produkt</b></p>	<p><b>Testergebnis</b></p>
		Barmenia (Mehr Zahn 90 + Mehr Zahnvorsorge Bonus)	1,1
		Gothaer (MediZ Duo 90)	1,1
		SDK (Zahn 90)	1,1
		HanseMercur (EZK)	1,2
		Münchener Verein (ZahnGesund 85+)	1,2
		die Bayerische (ZAHN Komfort)	1,3

Quelle: Stiftung Warentest, Finanztest Zahnzusatzversicherung 04/2021



**Beratungsunterlagen.**

**NEU**



**Neuentwicklung Endkundenbroschüre 7.2.008**  
im neuen Design und ab sofort im  
DIN A4-Format (bisher DINlang)

# Beratungsunterlagen.

**Vermittler-Info**

Zahnzusatzversicherung smile!  
Leistungen im Überblick

Leistungsart	Pakete	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
Zahnbehandlungen, z. B. Wurzelbehandlungen, Kunststofffüllungen	100 % <sup>1</sup>	100 % <sup>1</sup>
Zahnersatz, z. B. Prothesen, Implantate, Onlays Inlays (Einlagefüllungen)	80 % <sup>1</sup> 100 % <sup>2</sup>	90 % <sup>1</sup> 100 % <sup>2</sup>
Zahnersatz nach Unfall oder bei Regelversorgung	100 % <sup>1</sup>	100 % <sup>1</sup>
Zahnprophylaktische Leistungen, z. B. professionelle Zahnreinigung	100 % <sup>1</sup> bis 100 € je Kalenderjahr	unbegrenzt
Schmerzausschaltung Akupunktur/Phyto-/Naturopathieverfahren	100 % <sup>1</sup> bei Zahnbehandlung/Zahnersatz	100 % <sup>1</sup> bei Zahnbehandlung/Zahnersatz
Kieferorthopädie bis zur Vollendung des 22. Lebensjahres, nach KOP <sup>3</sup>	KIG 1-5: 90% <sup>1</sup> , bis 2.000€	KIG 1-2: 90% <sup>1</sup> , bis 4.000€ KIG 3-5: 90% <sup>1</sup> , bis 2.000€
Zweite Zahnarztmeinung	50€ je Kalenderjahr	50€ je Kalenderjahr
Einmalleistung nach Unfall, wenn Zahnersatz oder Kieferorthopädie notwendig sind	500€	1.000€
Wartezeit	X	X
Innovationsgarantie: Neue, fortschrittliche Heilbehandlungsmethoden bzw. -verfahren, die in die Gebührenordnung für Zahnärzte bzw. Ärzte aufgenommen werden, sind automatisch mitversichert	✓	✓

**Die Stuttgarter**  
Der Vorsorge-Versicherer

Zahnzusatzversicherung smile! | Seite 2/2

Leistungsabgrenzung, erfüllt bei Unfall	Pakete	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
im 1. Kalenderjahr bis insgesamt	1.250€	1.500€
in den ersten 2 Kalenderjahren bis insgesamt	2.500€	3.000€
in den ersten 3 Kalenderjahren bis insgesamt	3.750€	4.500€
in den ersten 4 Kalenderjahren bis insgesamt	5.000€	6.000€
danach	unbegrenzt	unbegrenzt

**Vorteil** Verzicht auf Leistungsabgrenzung ab dem 3. Kalenderjahr bei Vorversicherung

Betrag pro Monat	Pakete	
	ZahnKomfort	ZahnPremium
0-21 Jahre	16,10€	22,90€
22-30 Jahre	13,59€	16,60€
31-40 Jahre	10,99€	24,95€
41-50 Jahre	25,10€	33,80€
51-60 Jahre	34,90€	45,90€
ab 61 Jahre	45,20€	59,50€

<sup>1</sup>Unter Einbeziehung anrechenbarer Vorversicherungen (z. B. durch die gesetzliche Krankenversicherung) / <sup>2</sup>Kieferorthopädische Individualgruppen (KIG) 1-2 = leichte Zahnbehandlungen, KIG 3-5 = mittlere bis starke Zahnbehandlungen

**Was passiert, wenn sich der Festzuschuss der gesetzlichen Krankenversicherung ändert?**  
Bei Änderungen der GKV-Festzuschüsse bleiben die tariflich vereinbarten Leistungen bestehen.

Rechtlicher Hinweis: Bei dem vorliegenden Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung. Bei den Beschreibungen handelt es sich um verkürzte, unvollständige Darstellungen. Maßgeblich sind ausschließlich die Tarifbestimmungen und die Versicherungsbedingungen.  
7.3.036 – Stand 9/2021

**Die Stuttgarter**  
Der Vorsorge-Versicherer

**Produkt-Steckbrief**

Zahnzusatzversicherung  
**Mit smile! haben Sie gut lächeln.**

Top-Leistungen, keine Wartezeit

Gesunde und schöne Zähne bedeuten Lebensqualität. Doch die gesetzlichen Krankenversicherungen übernehmen für Zahnbehandlung und Zahnersatz nur die medizinische Grundversorgung. Ihr Eigenanteil kann schnell mehrere Tausend Euro betragen. Das muss nicht sein: Eine leistungsstarke Zahnzusatzversicherung wie **smile!** übernimmt diese Kosten für Sie bis zu 100%.

Mit der Stuttgarter Zahnzusatzversicherung **smile!** sichern Sie sich Top-Leistungen zu einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis.

**Hochwertige Zahnversorgung**

Von Zahnerhalt bis Zahnersatz: Mit **smile!** können Sie sich erstklassige Zahnbehandlungen leisten. Wir erstatten Ihnen bis zu 100% Ihrer Kosten.

**Sofortschutz ohne Wartezeiten**

Ihr Versicherungsschutz gilt ab dem ersten Tag. Das heißt: Sie haben ab Vertragsabschluss Anspruch auf die vereinbarten Leistungen – ohne Wartezeiten.

**Umfangreiche Absicherung**

**smile!** bietet umfassenden Schutz mit vielen Vorteilen, z. B. volle Kostenübernahme für Inlays, Füllungen und Prophylaxe, sowie einem Unfall-Schmerzengeld.

**Schmerzfremde Behandlung**

Sie müssen nie mehr aus Angst die Behandlung hinauszögern: Auch die Kosten für die Schmerzausschaltung werden unbegrenzt übernommen.

Rechtlicher Hinweis: Bei dem vorliegenden Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung. Bei den Beschreibungen handelt es sich um verkürzte, unvollständige Darstellungen. Maßgeblich sind ausschließlich die Tarifbestimmungen und die Versicherungsbedingungen.  
7.3.036 – Stand 9/2021

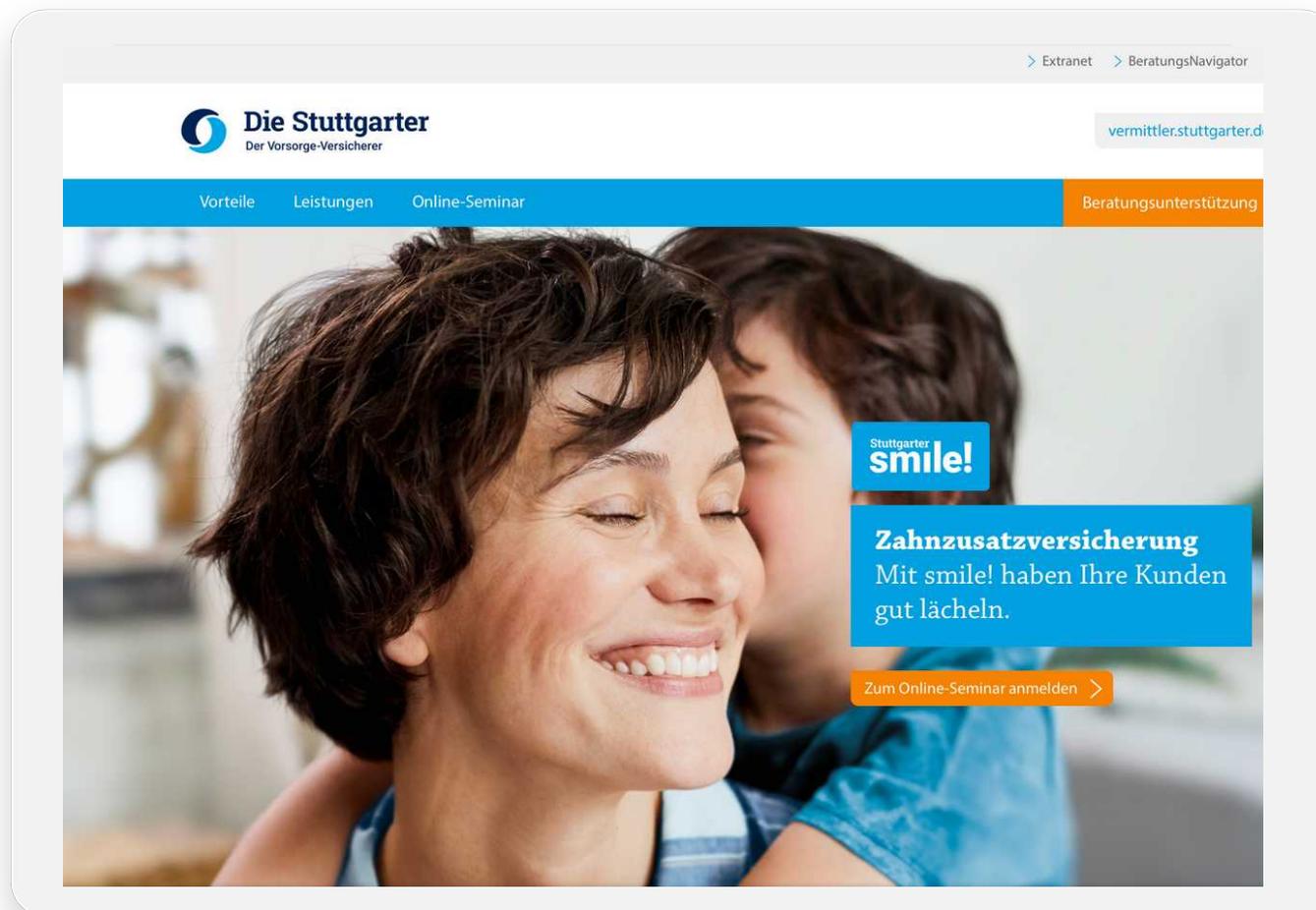
**Die Stuttgarter**  
Der Vorsorge-Versicherer

**Integration aller Neuerungen in die Unterlagen:**  
7.3.036 – Vermittler-Info: Leistungsinhalte  
7.3.036\_SBN – Produktsteckbrief SBN



## Microsite für Vermittler.

NEU



**smile.stuttgarter.de | Livegang 1.9.2021**  
Mit Informationen zum Produkt, Online-Seminar und  
Kontaktformular für Vermittler

**Viel Erfolg mit den Produkten der Stuttgarter -**

**und bitte bleiben Sie alle gesund!**



Karsten Fleck  
0172-7389314  
karsten.fleck@stuttgarter.de  
Filialdirektion München  
Boschetsriederstraße 69  
81379 München

## Rechtlicher Hinweis.

Alle Informationen in dieser Präsentation hat die Stuttgarter Lebensversicherung a.G. mit größtmöglicher Sorgfalt zusammengestellt. Die Stuttgarter Lebensversicherung a.G. übernimmt keine Haftung für die Aktualität, Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen. Sie ersetzen keine individuelle Beratung.

Die Präsentation einschließlich aller ihrer Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung, die nicht durch das Urheberrechtsgesetz zugelassen ist, ist nur nach einer ausdrücklichen Zustimmung der Stuttgarter Lebensversicherung a.G. zulässig. Dies gilt insbesondere auch für Vervielfältigungen dieser Präsentation oder einzelner Teile durch Ausdrucken oder Kopieren und für deren öffentlichen Wiedergabe durch Vortrag oder durch öffentliche Zugänglichmachung.

Bei dem vorliegenden Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung. Bei den Beschreibungen handelt es sich um verkürzte, unverbindliche Darstellungen. Maßgeblich sind ausschließlich die Tarifbestimmungen und die Versicherungsbedingungen. Die FlexRente, die Kindervorsorge, das Gesundheitskonto, die vermögenswirksame Lebensversicherung und die kapitalbildende Lebensversicherung sind Versicherungsanlageprodukte. Für diese Versicherungsanlageprodukte gibt es ein gesetzlich vorgeschriebenes Basisinformationsblatt. Es stellt wesentliche Informationen über das Anlageprodukt zur Verfügung. Sie können das Basisinformationsblatt kostenlos bei uns anfordern. Sie finden es auch auf unserer Website unter [www.stuttgarter.de/basisinformationsblaetter](http://www.stuttgarter.de/basisinformationsblaetter).

Für fondsgebundene Produkte gilt zusätzlich:

Die Angaben stellen keine Fondsempfehlung dar. Ausführliche Informationen finden Sie in den Unterlagen des Versicherungsvertrages, der Fondsbeschreibung, dem Produktinformationsblatt und in der Werteübersicht. Umfassende Fondsinformationen können Sie dem Verkaufsprospekt und dem Rechenschaftsbericht der Kapitalverwaltungsgesellschaft entnehmen, die wir Ihnen auf Aufforderung kostenlos zur Verfügung stellen.