

Gemeinsam  
erfolgreich.

HERZLICH  
WILLKOMMEN  
BEI

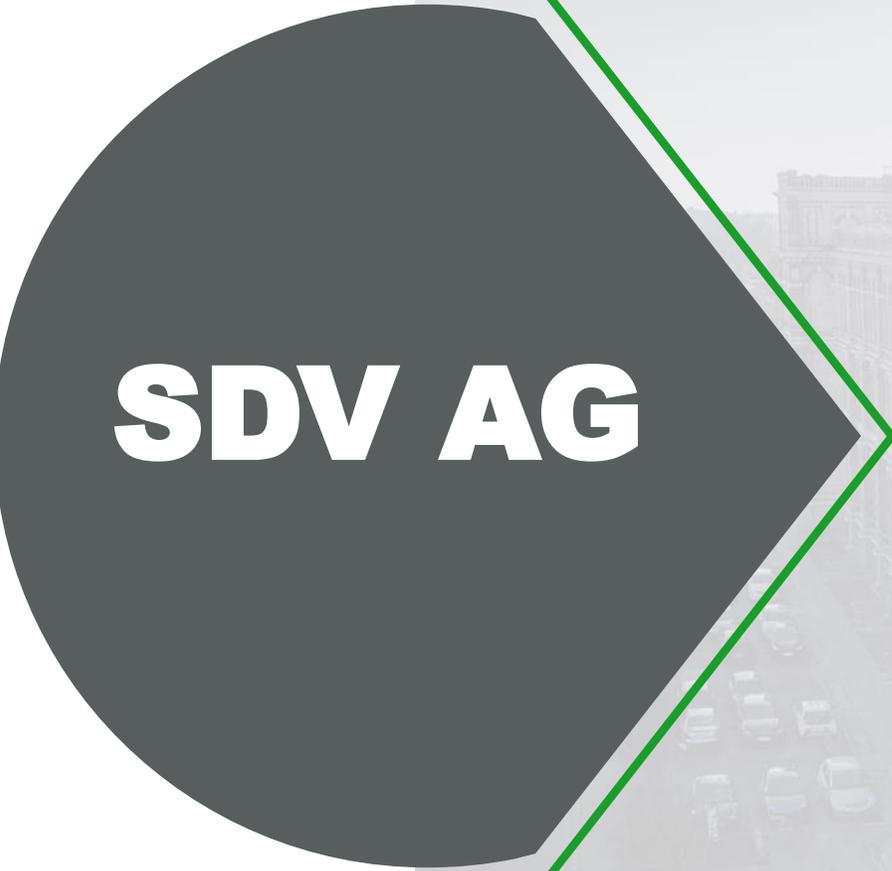
MAKLER-MEETS-  
COMPANY



# AGENDA

Zeit	Themen	Gesellschaft	WB-Zeit
10:00 - 11:00 Uhr	Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022	Gerhard Lippert Vorstand SDV AG	60 Min.
11:00 - 12:00 Uhr	Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr	Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger	60 Min.
12:00 - 12:15 Uhr	PAUSE		X
12:15 - 13:15 Uhr	Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med	Holger Dowe DKV	60 Min.
13:15 - 14:15 Uhr	Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel	Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA	60 Min.





**SDV AG**

# **ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER**

**RÜCKBLICK 2021**

**vs.**

**AUSBLICK 2022**

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Jahresrückblick 2021

## TOP AUSZEICHNUNGEN

**SDV** SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Maklerorientierung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021	<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Weiterbildung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021	<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Vertriebsunterstützung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021
<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Prozesse / Services / Verwaltung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021	<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Softwareunterstützung/ Digitalisierung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021	<b>finanzwelt</b> HERAUSRAGEND Kategorie: Marketingunterstützung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021

**MA MANUFAKTUR AUGSBURG GMBH**  
*Versicherungslösungen wie von Hand gemacht*

**Stiftung Warentest**  
**Finanztest**  
**SEHR GUT (1,0)**  
Manufaktur Augsburg GmbH  
Unfallversicherung  
Tarif Premium Plus  
Im Test: 112 Private Unfallversicherungen  
**Ausgabe 7/2021**  
www.test.de  
210T43

# Jahresrückblick 2021

## MAKLER-MEETS-COMPANY

Danke für die sehr interessanten Beiträge!

Angelika S.

Danke für eine wieder mal umfangreiche und spannende Veranstaltung der SDV!!

Andre K.

11x

MAKLER MEETS  
**COMPANY**

ONLINE

Mit bis zu 300 Teilnehmern

Vielen Dank für die vielen neuen Erkenntnisse.

Georg W.

Herzlichen Dank, sehr gelungene Veranstaltung mit Top-Informationen.

Gorden S.



SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.

MAKLER MEETS  
**COMPANY**

Live und online!

Termine Makler-meets-Company 2022  
jeweils von ca. 10.00 bis 16.00 Uhr

ONLINE	ON THE ROAD Sommer-Tour	ON THE ROAD Herbst-Tour
<del>8. März 2022</del> 15. März 2022	28. Juni (Leipzig)	11. Oktober (Leipzig)
10. Mai 2022	30. Juni (Hamburg)	13. Oktober (Hamburg)
6. September 2022	5. Juli (Köln)	18. Oktober (Köln)
29. November 2022	7. Juli (Augsburg)	20. Oktober (Augsburg)

HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:

[www.sdv.ag/  
makler-meets-company](http://www.sdv.ag/makler-meets-company)



[www.sdv.ag/  
makler-meets-company-on-the-road](http://www.sdv.ag/makler-meets-company-on-the-road)



SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Jahresrückblick 2021

## **PARTNERTAGE**

**12x**



„SDV AG zwar nicht zum Anfassen, aber  
immer wieder berührend.“

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.

  
**Termine Partnertage 2022**  
jeweils von ca. 10.00 bis 15.00 Uhr,  
Online / Zoom-Videokonferenz

---

- 11. Februar 2022
- 25. März 2022
- 29. April 2022
- 3. Juni 2022
- 22. Juli 2022
- 9. September 2022
- 21. Oktober 2022
- 25. November 2022

**Vorerst online!**

**HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:**

[www.sdv.ag/veranstaltungen/partnertage](http://www.sdv.ag/veranstaltungen/partnertage)



**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMÄKLER AG

# Jahresrückblick 2021

## SONDER-VERANSTALTUNGEN

### LIVE-HACKERANGRIFF!

Erfahren Sie, wie Sie sich und Ihr Unternehmen schützen können.

**CYBER DAY**  
19. Mai 2021  
mit Live-Hackerangriff während der Veranstaltung

**ONLINE**  
10.00 – 16.00 Uhr

SDV  
Mit freundlicher Unterstützung von:  
ERGO CyberDirekt VICTOR HISCOX

Donnerstag, 18.03.2021  
10:00 - 11:30 Uhr / online / Zoom-Videokonferenz

Webinar "Bridge für Fortgeschrittene"

**bridge**

**SCHULUNGSKONZEPT MIT ZERTIFIKAT**

### Ihr Bestand ist Ihr Lebenswerk!

Werten Sie ihn jetzt auf!

**BESTANDSÜBERTRAGUNG EN BLOC**  
Einfach und unkompliziert den kompletten Bestand übertragen und konsolidieren!

**ABFRAGEWELTEN**  
Ihr Bestand kann mehr!

Für alle Makler möglich!

SDV  
SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

### Ihr Bestand ist Ihr Lebenswerk!

Sie haben die Wahl...

**MAKLERGARANTIERENTE**  
Das Angebot mit der höchsten Sicherheit

**MAKLERRENTE MAXX**  
Das Angebot mit der höchsten Rente

Für alle Makler möglich!

Hier gibt es mehr Infos...

SDV  
SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## **SAVE THE DATES**



Besser. Weiter. Bilden.



**TERMINE FOLGEN!**

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Jahresrückblick 2021

## VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG



### DIE SDV KV-OFFENSIVE 2021

**Vielen Dank für Ihre Teilnahme!  
Ausschüttung des Aktionsbonus i.H.v.  
knapp 30.000 €**

- Sichern Sie sich beste Provisionen!
- Profitieren Sie von einem attraktiven Aktionsbonus!

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## VERTRIEBSUNTERSTÜTZENDE MAßNAHMEN

Aufgrund des großen Erfolgs unserer Vertriebsmaßnahmen, wie der KV-Offensive 21 werden wir in Zusammenarbeit mit den Gesellschaften für weitere, vertriebliche Ausrufezeichen sorgen, um so neue Maßstäbe für Sie als Qualitätsmakler zu setzen.



**LV-OFFENSIVE 22**



**KV-OFFENSIVE 22**



**SACH-/GEWERBE-  
OFFENSIVE 22**

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## RELAUNCH GEWERBEPLATTFORM

### NEUERUNGEN:

- Der Mehrspartenabschluss in Gewerbe (bislang mussten Anträge zu mehreren Sparten etwas umständlich und nacheinander einzeln gestellt werden)
- Die Digitale Kundenakte (für Jahresgespräche und Erstgespräche mit dem Kunden)
- Das Vertriebscenter (mit Produktinformationen, Schadenbeispielen, Tutorials, Vertriebsmaterialien)
- Übersichtliches Dashboard im neuen Design
- Die normierte Risikoanalyse Gewerbe nach DIN-Norm 77235
  - mit einer vollumfänglichen Risikoerfassung
  - standardisierten Fragebögen
  - automatischer Risiko-Priorisierung

SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## RELAUNCH GEWERBEPLATTFORM

### WEBINARTERMINE 2022:

„Die neue SDV - Advisory Suite - Beratungsplattform für Gewerbe- und Industrierversicherungen“

Mittwoch, 23.02.2022 von 10:00 - 11:00 Uhr

Dienstag, 01.03.2022 von 14:00 - 15:00 Uhr

Mittwoch, 02.03.2022 von 10:00 - 11:00 Uhr

Hier geht's zur Anmeldung:

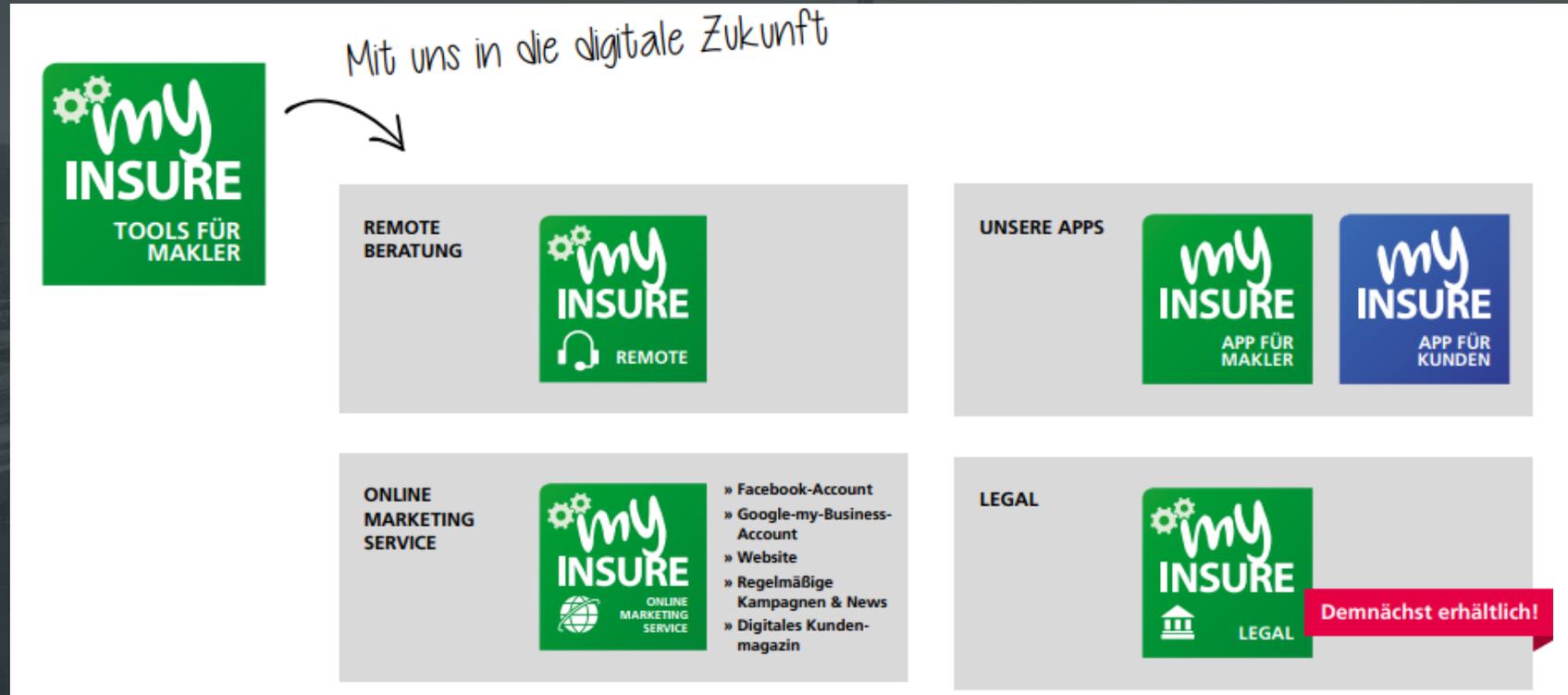


SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## MYINSURE TOOLS – NEUE ÜBERSICHT



SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## MYINSURE TOOLS – NEU: MYINSURE OFFICE

NEU - NEU -



- Arbeits- und Informationsoberfläche für größere Entlastung im täglichen Umgang mit Kunden
- Bündelung der Kanäle (Makler / Gesellschaft / SDV) für schnelle, transparenten und einfachen Weg der Kommunikation
- Übersichtliche und strukturierte Dateneinsicht in den eigenen Bestand

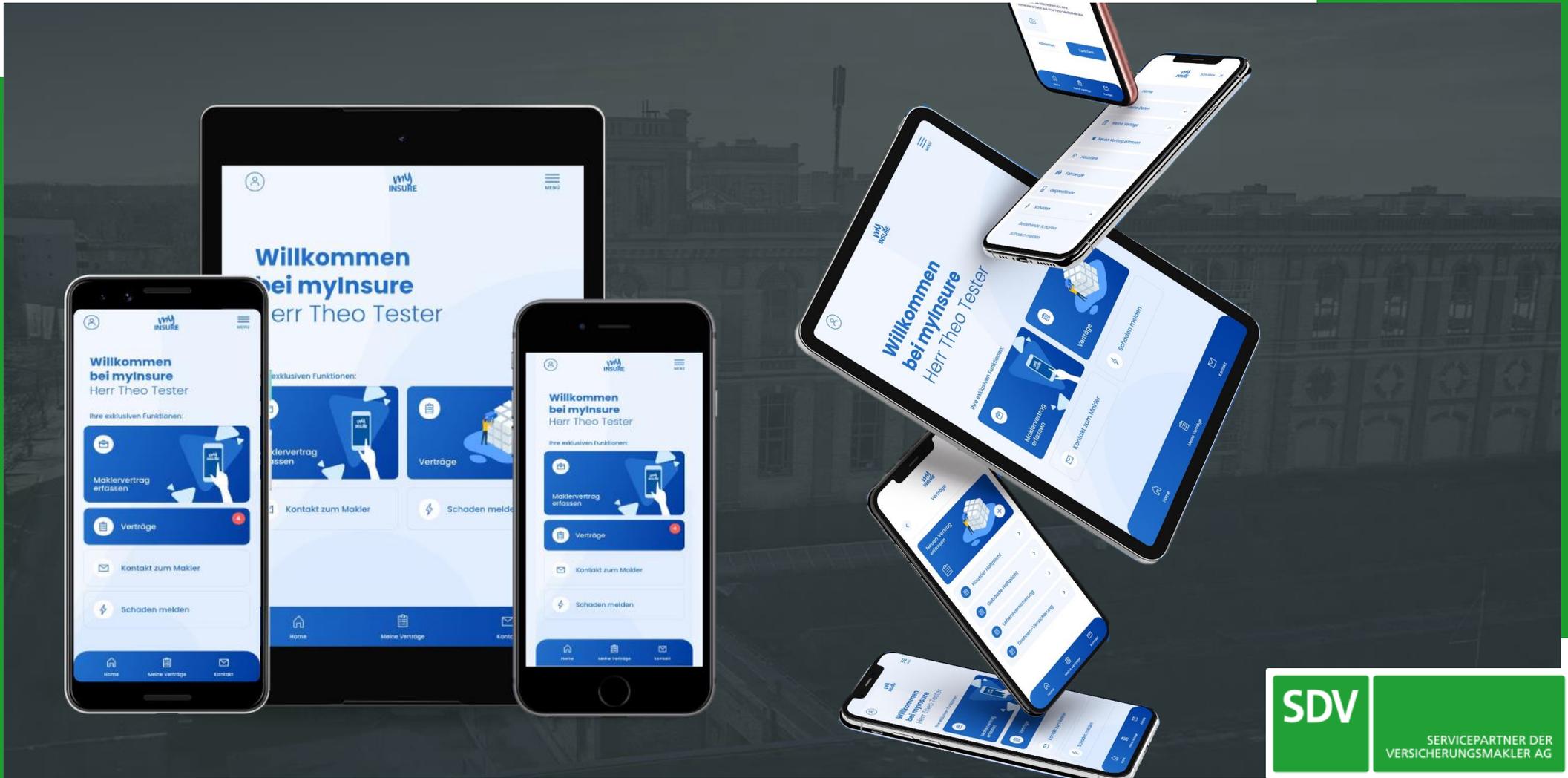
**EXKLUSIVE VORSTELLUNG BEI  
MAKLER-MEETS-COMPANY AM 15.03.22!!**

SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

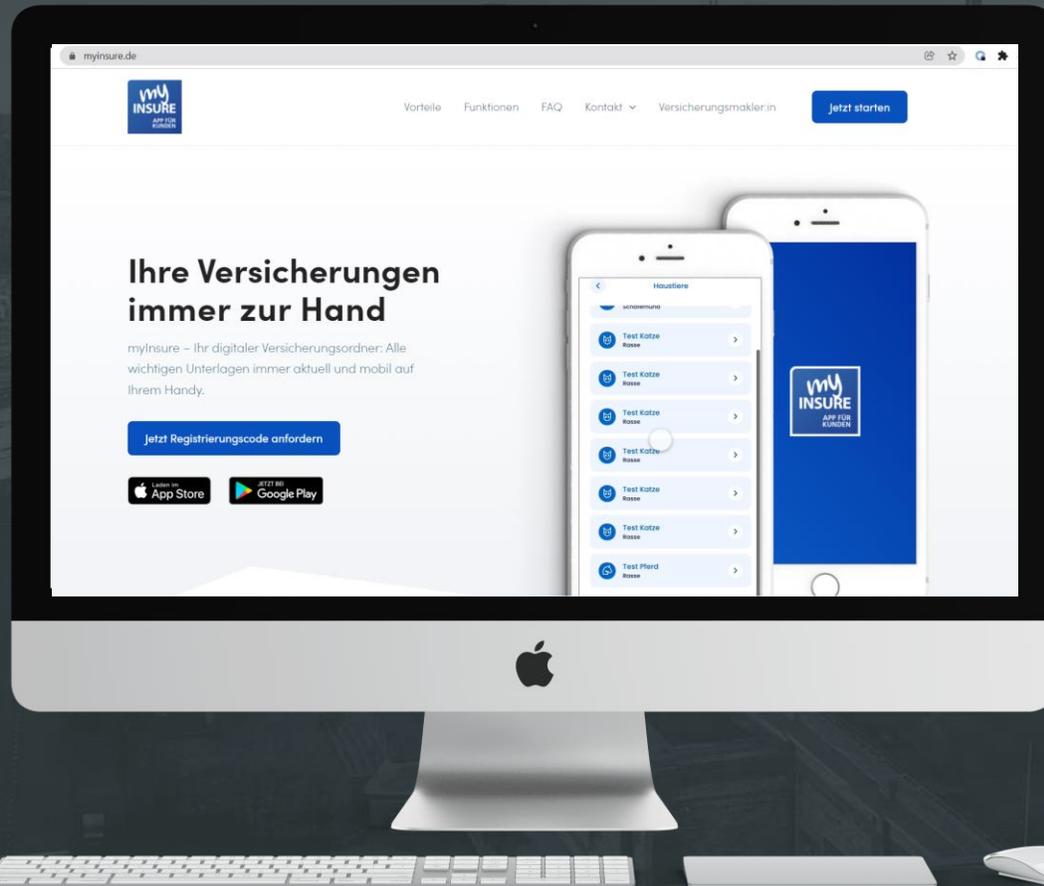
## RELAUNCH KUNDEN-APP



# Ausblick 2022

## RELAUNCH KUNDEN-APP

NEUE WEBSITE FÜR IHRE KUNDEN!



[www.myinsure.de](http://www.myinsure.de)

SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Erste Wahl für Qualitätsmakler



DER Servicedienstleister für Qualitätsmakler zu den besten Konditionen am Markt, ausgezeichneten Prozessen und der bestmöglichen Unterstützung.

Mit uns nimmt Ihr  
Geschäft Fahrt auf!  
Worauf warten Sie noch?

**WARUM SEHEN WIR UNS ALS  
„ERSTE WAHL FÜR  
QUALITÄTSMAKLER“?**

# **WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?**

**1. AUF UNS KÖNNEN SIE SICH  
VERLASSEN!**



**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

## 2. WIR SEHEN DEN „SDV“ MAKLER ALS PARTNER DES HAUSES!



# WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

## 3. WIR SIND...

**SYMPATHISCH** FAMILIÄR **INNOVATIV**  
MITEINANDER **SCHNELL EHRlich** **VIELFÄLTIG**  
**OFFEN** **FLEXIBEL** **VERLÄSSLICH**  
DIREKT **LÖSUNGSORIENTIERT**  
AUTHENTISCH **PERSÖNLICH** **GESPRÄCHSBEREIT**  
**VERTRAUENSVOLL** **TRANSPARENT**

SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

## 4. WIR BIETEN...

...ALLES, WAS „WIR SIND“ UND DARÜBER  
HINAUS HABEN WIR MINDESTENS:



### 33 GUTE GRÜNDE

WARUM DIE SDV AG  
IHR PERFEKTER PARTNER IST

SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# GEMEINSAM ERFOLGREICH

## EINE STARKE PARTNERSCHAFT

- 1** Kostenlose Nutzung von Vergleichsrechnern: **Software, Nafi, Sniver, Gewerberechner** 
- 2** Übernahme Ihrer Kunden- & Vertragsverwaltung, digital und datensicher: **Maklerverwaltungsprogramm IWM** 
- 3** Erhöhung der Bestands-einnahmen und der Vertragsdichte: **Maklervertrags- und Optimierungsservice** 
- 4** Unterstützung in der täglichen Arbeit: **Ist-Stand-Analyse / Bestandsaufnahme-formular**
- 5** Minimierung der Maklerhaftung: **Rechtssicherer Maklervertrag**
- 6** Zusätzliche Einnahmen durch duale Vergütung: **Servicevereinbarung ohne Verwaltungsaufwand**
- 7** Maklerbüro für die Hosentasche weltweit einsetzbar: **myInsure Makler-App** 
- 8** Moderner Auftritt beim Kunden durch kostenlosen digitalen Kundenordner: **myInsure Kunden-App**
- 9** 24 Stunden Online-Beratung inkl. digitaler Unterschrift vom Kunden: **myInsure Remote (Bridge)** 
- 10** Einfaches zeitsparendes Abrechnungssystem: **Abrechnung über alle Sparten und Gesellschaften; digitale Darstellung** 

- 11** Zeitsparende und schnelle Konsolidierung & Digitalisierung Ihrer Bestände im Code of Conduct: **BÜ en Bloc** 
- 12** Erstklassige Deckungskonzepte im privaten Sachbereich im eigenen Policen-Eindruck: **Manufaktur Augsburg GmbH** 
- 13** Größtmögliche Sicherheit Ihrer Kunden- & Vertragsdaten: **Lampertz-Zelle**
- 14** Verwaltung der Weiterbildungspflicht: **Trusted Partner Gut Beraten** 
- 15** Kundengewinnung über Homepage: **Endkundenrechner für Maklerhomepage**
- 16** Sichtbarkeit im Internet durch digitale Visitenkarte: **myInsure Footprint**
- 17** Eigene digitale regelmäßige Kundenzeitschrift: **myInsure News** 
- 18** Automatische Kundenakquise: **myInsure Kampagne**
- 19** Zeitersparnis – bei Anruf Angebot, schnelle fachliche Unterstützung beim Kundentermin: **Angebots-Sofortservice** 
- 20** Umsatzpotenzial zu hochwertigen Gewerbekunden, Haftungsentlastung: **Gewerbesservice vor Ort (Gutachtenservice)** 
- 21** Umsatzunabhängiger Zugang zu attraktiven All-Inclusive-Fahrzeugangeboten für Makler und Familie: **Fleetpool / eazycars**
- 22** Zugang zu renommierter digitaler Vermögensverwaltung ohne § 34 f: **Solidvest / DJE**

- 23** Delegation des Finanzierungsgeschäftes an professionellen Partner mit Provisionsteilung ohne eigene Zulassung: **Finanzierung Select**
- 24** Rechtlicher Beistand für Makler und dessen Kunden: **Maklerprotect**
- 25** Sicherung des Ruhestandes inkl. Hinterbliebenen-Versorgung: **Maklergarantierente** 
- 26** Notfallprogramm zur Bestandssicherung für unvorhersehbare Ereignisse (Unfall, Herzinfarkt etc.): **Bestandsparkplatz**
- 27** Cross-Selling außerhalb des Versicherungsmarktes: **ProCheck 24** 
- 28** Persönlicher qualifizierter Ansprechpartner: **Expertenwissen z. B. BAV & Gewerbe**
- 29** Weiterbildung, aktuelle Infos, persönlicher Austausch mit Maklerkollegen: **Makler-meets-Company, Partnertage & Online-Schulungen**
- 30** Langjährige Expertise, Vernetzung von Käufer und Verkäufer, seriöse & kostenlose Bestandsbewertung: **Bestandsbörse** 
- 31** Insolvenzsicherheit des Dienstleisters: **Tochter der SIGNAL IDUNA**
- 32** Einfacher Zugang zum „Rundum-Service“ ohne laufende Kosten & Gebühren: **keine Aufnahme-kosten & keine Umsatzvoraussetzungen**
- 33** Persönlicher Erfolgscoach: **Regionale Maklerbetreuung**

**WARUM SEHEN WIR UNS ALS  
„ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?**

**DER SERVICEPARTNER FÜR  
QUALITÄTSMAKLER  
IN ALLEN BEREICHEN!**

**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Mehr Infos **UNSERE PARTNERTAGE**



Besser. Weiter. Bilden.

  
**Termine Partnertage 2022**  
jeweils von ca. 10.00 bis 15.00 Uhr,  
Online / Zoom-Videokonferenz

---

- 11. Februar 2022
- 25. März 2022
- 29. April 2022
- 3. Juni 2022
- 22. Juli 2022
- 9. September 2022
- 21. Oktober 2022
- 25. November 2022

**Vorerst online!**

**HIER GEHT'S ZUR  
ANMELDUNG:**

[www.sdv.ag/veranstaltungen/  
partnertage](http://www.sdv.ag/veranstaltungen/partnertage)



**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMÄKLER AG

# AGENDA

Zeit	Themen	Gesellschaft	WB-Zeit
10:00 - 11:00 Uhr	Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022	Gerhard Lippert Vorstand SDV AG	60 Min.
11:00 - 12:00 Uhr	Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr	Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger	60 Min.
12:00 - 12:15 Uhr	PAUSE		X
12:15 - 13:15 Uhr	Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med	Holger Dowe DKV	60 Min.
13:15 - 14:15 Uhr	Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel	Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA	60 Min.





**PAUSE**

# AGENDA

Zeit	Themen	Gesellschaft	WB-Zeit
10:00 - 11:00 Uhr	Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022	Gerhard Lippert Vorstand SDV AG	60 Min.
11:00 - 12:00 Uhr	Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr	Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger	60 Min.
12:00 - 12:15 Uhr	PAUSE		X
12:15 - 13:15 Uhr	Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med	Holger Dowe DKV	60 Min.
13:15 - 14:15 Uhr	Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel	Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA	60 Min.



**SDV**

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

# Ausblick 2022

## SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.

MAKLER MEETS  
**COMPANY**

Live und online!

Termine Makler-meets-Company 2022  
jeweils von ca. 10.00 bis 16.00 Uhr

ONLINE	ON THE ROAD Sommer-Tour	ON THE ROAD Herbst-Tour
<del>8. März 2022</del> 15. März 2022	28. Juni (Leipzig)	11. Oktober (Leipzig)
10. Mai 2022	30. Juni (Hamburg)	13. Oktober (Hamburg)
6. September 2022	5. Juli (Köln)	18. Oktober (Köln)
29. November 2022	7. Juli (Augsburg)	20. Oktober (Augsburg)

HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:

[www.sdv.ag/  
makler-meets-company](http://www.sdv.ag/makler-meets-company)



[www.sdv.ag/  
makler-meets-company-on-the-road](http://www.sdv.ag/makler-meets-company-on-the-road)



SDV

SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Sie haben Fragen?  
Wir sind persönlich für Sie da!

**IHRE  
ANSPRECH-  
PARTNER**



**GERHARD LIPPERT**  
Vorstand Vertrieb  
gerhard.lippert@sdv.ag



**SVEN-ERIK SYGUSCH**  
Vorstandsbeauftragter  
sven.sygusch@sdv.ag



**STEFAN EISENMANN**  
Leiter Maklervertrieb / Süd  
stefan.eisenmann@sdv.ag



**SYLVIA REINECKE**  
Maklerbetreuerin / Nord  
sylvia.reinecke@sdv.ag



**IMMER  
UP-TO-DATE**





# VIELEN DANK!

Gerhard Lippert  
Vertriebsvorstand SDV AG



SERVICEPARTNER DER  
VERSICHERUNGSMAKLER AG