EINE STARKE

PARTNERSCHAFT

Gemeinsam. Erfolgreich.

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

DIE SDV AG

Ihr starker Partner nach dem White-Label-Prinzip

Die SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG wurde im September 2009 als Tochterunternehmen der SIGNAL IDUNA Holding mit Sitz in Augsburg gegründet. Wir verstehen uns als erster echter Servicedienstleister für Versicherungsmakler, Maklerunternehmen sowie für Bankvertriebe und bieten als Schnittstelle zwischen Gesellschaften und Maklern Zugriff auf insgesamt über 300 Gesellschaften.

VORSTAND
Gerhard Lippert (rechts), Thomas Müller (Mitte)

SPRECHER DES VORSTANDS
Armin Christofori (links)

SIE ALS UNSEREN PARTNER …

… unterstützen wir in Ihrer täglichen Arbeit. Wir nehmen Ihnen die **administrativen Aufgaben** ab, die bei der Beratung Ihrer Kunden anfallen, und bieten eine optimale **Unterstützung im Vertrieb.** Über nützliche **Softwarelösungen und Apps** stellen wir Ihnen alles bereit, was Sie für die Beratung beim Kunden brauchen. Ziel ist es, dass Sie mehr Zeit für das haben, was Sie als Makler auszeichnet: eine gute Kundenberatung und -betreuung.

►►

Wir stärken Ihren MARKENAUFTRITT

Mit unserer Firmenphilosophie gehen wir weit über die Merkmale eines normalen Pools hinaus. Denn der **Servicegedanke** steht bei uns im Mittelpunkt aller Dienstleistungen. Dazu bieten wir Ihnen eine auf Ihre Belange **ausgerichtete Verwaltung** der Geschäftsprozesse im Sinne aller neuen **regulatorischen Anforderungen.** Und berücksichtigen dabei selbstverständlich immer den **Aspekt des rechtssicheren Handelns.**
Das alles geschieht in enger Zusammenarbeit mit unseren hochqualifizierten Mitarbeitern in unserem **Backoffice.** Als SDV AG agieren wir dabei nach dem **White-Label-Prinzip** – wir bleiben stets im Hintergrund aller Prozesse. Denn: Mit unserem Service stärken wir Ihr Markenprofil, sorgen für einen professionellen Auftritt bei Ihrem Kunden und letztlich für relevante Kosteneinsparungen.

►►

STETIGE WEITERBILDUNG FÜR SIE und unsere Mitarbeiter

Um Sie auch hinsichtlich aller neuen gesetzlichen Regelungen in puncto Beratung, Vermittlung und Kundenbetreuung optimal zu unterstützen, haben wir uns der **Initiative »gut beraten«** angeschlossen. Als eingetragener **Bildungsdienstleister** und Trusted Partner laden wir Sie regelmäßig zu hauseigenen Informationsveranstaltungen ein, auf denen Sie wertvolle Weiterbildungszeit für Ihr Konto sammeln können.

Darüber hinaus schulen wir als »lernendes Unternehmen« auch unsere Mitarbeiter stetig weiter. Wir möchten gewährleisten, dass unsere **fachlich hochqualifizierten Mitarbeiter** und Sie als Kunden immer dieselbe Sprache sprechen.

UNSER RUND-UM-SERVICE

Für Sie und Ihre Kunden

Im Fokus unserer Arbeit steht die Abwicklung aller administrativen Prozesse, die in Ihrem Arbeitsalltag anfallen – von der Einholung eines Angebotes bis hin zur Abwicklung der Courtage. Sozusagen ein Rund-um-Service für Sie und Ihre Kunden. Was wir Ihnen im Detail bieten, haben wir Ihnen im Folgenden aufgelistet.

Kunden- und Vertragsverwaltungsservice

- Erfassung Ihrer Kundendaten
- Pflege Ihres Datenbestandes
- Hinterlegung aller Dokumente: digital und datensicher
- Somit sind Ihre Kunden- und Vertragsdaten immer auf dem neuesten Stand und stehen jederzeit abrufbereit in Ihrem SDV AG Maklerportal zur Verfügung.

Angebotsservice

- Angebotserstellung für alle Versicherungssparten, auch spartenübergreifender Angebotsservice
- Risikovorabanfragen – in den Bereichen Kranken- und Lebensversicherung möglich
- Erstellung VVG-konformer Angebote mit allen notwendigen Antragsunterlagen (Beratungsdokumentationen usw.)
- Berücksichtigung individueller Wünsche der Versicherungsmakler durch das hochqualifizierte Backoffice (Versicherungskaufleute/Versicherungsfachwirte mit Erfahrung am Maklermarkt und hohem Ausbildungsstand)

Angebotssofortservice

- Angebotssofortservice – ein Anruf, sofortige Bearbeitung!
- Von 8.00 bis 18.00 Uhr stehen Ihnen die Fachabteilungen Leben/Kranken/Sach für die telefonische Entgegennahme von Anfragen mit sofortiger Erstellung eines Angebots zur Verfügung.
- Im Sachbereich haben Sie die Möglichkeit zum anschließenden telefonischen Direktabschluss.

Vertragsservice

- Vertragsänderung (Bankverbindung, Adresse etc.) und Information an die Versicherungsgesellschaften
- Unterstützung des Maklers bei der Schadenregulierung und Begleitung des Vorgangs
- Vertragsauskunft zu Leistungen und Schäden
- Hinterlegung des Schriftwechsels

Maklervertragsservice

NÄHERE INFOS AUF SEITE 6 / 7

- Erfassung der Kunden- und Vertragsdaten im Verwaltungssystem
- Anzeige des Maklermandats bei den Gesellschaften
- Einholung der aktuellen Kunden- und Vertragsdaten
- Rechtzeitige Prüfung der verwalteten Verträge zum Versicherungsablauf; professionelle automatische Vertragskündigung und Neueindeckung im privaten Sachversicherungsbereich
- Antragsbegleitung von Kündigung über Policierung bis zur Abrechnung

Antragsservice

- Digitalisierung der Anträge und Übernahme der Daten in die Kunden- und Vertragsverwaltung
- Kontrolle der Anträge auf Vollständigkeit und Weitergabe an die Versicherungsgesellschaften
- Hinterlegung aller Dokumente digital in Ihrem SDV AG Maklerportal; Zugriff jederzeit und weltweit
- Antragsbegleitung bis zur Policierung und Abrechnung

Gewerbeservice

- Fachliche Unterstützung der Makler bei der Bedarfsermittlung
- Angebotserstellung über Ausschreibungsverfahren bei den Versicherungsgesellschaften inkl. Angebotsgegenüberstellung
- Antrags-/Vertragsservice
- Unterstützung bei Schadensfällen
- Bedingungsvergleich/Gegenüberstellung
- Art der Unterstützung je nach Bedarf wählbar:
  - Bedarfsanalyse und Aufnahme der Unterlagen zur Ausschreibung auch vor Ort
  - Risikogutachten
  - Gebäudewerteinschätzung
  - Unterstützung beim Abschluss vor Ort

SIEHE AUCH SEITE 8 / 9

Abrechnungsservice

- Einheitliche Abrechnung über 300 Versicherungsgesellschaften
- Untergliederung nach BP, AP, FP und möglichen weiteren Provisionsarten (z. B. ratierliche Auszahlung etc.)
- Beinahe unbegrenzte Möglichkeiten bei der Abrechnung von komplexen Strukturen
- 14-tägige Abrechnung (auf Wunsch wöchentlich)
- Ständiger Courtagerechercheprozess

Gewerbeplattform der SDV

- Einfacher Vergleichsrechner für die Versicherungsarten:
  - Betriebshaftpflicht
  - Vermögensschadenhaftpflicht
  - Geschäftsinhaltsversicherung
  - Elektronikversicherung
  - Firmenrechtsschutz
  - Cyberversicherung
- Bei komplexen Sachverhalten: Individuelles Angebot anfordern ohne Neueingabe der Daten

Apps: „myInsure“ und „SDV App“

- Zwei Apps für alles (eine für den Versicherungsmakler, eine für Ihren Kunden)
- Alle Kunden und Verträge in einer App
- Mobiles und aktuelles Abbild der Kunden-Vertragsverwaltung mit hinterlegten Dokumenten
- Einfache Bedienbarkeit und Verwaltung von Kundendaten und Versicherungsverträgen
- Wechsel in Kundenansicht (Endkunden-App „myInsure“)
- Integrierter Vergleichsrechner für Versicherungen mit Abschlussmöglichkeit
- Einfache Pflege der Stammdaten
- Einfache Erteilung eines Maklermandats
- Information über Endkunden-Tätigkeiten innerhalb der App (neues Maklermandat erhalten, Absicherungswünsche, Kontaktaufnahmen)

Über alle Sparten hinweg bieten wir Ihnen eine kostenlose Versicherungstechnik für Ihren Beratungsalltag an:

- Kunden- und Vertragsverwaltung
- Vergleichsrechner
- Online-Abschlusscenter
- BAP Guide

DER MAKLERVERTRAGSSERVICE

Ihre Eigentumsverwaltung

Als Ihr Partner liegen uns Ihr Verhältnis zu Ihren Kunden und die korrekte Abwicklung von Bestands- und Neuverträgen am Herzen. Aus diesem Grund unterstützen wir Sie mit einem professionellen Maklervertragsservice und einem rechtlich abgesicherten Bestandssicherungssystem. Unser Ziel ist es, dass Sie mehr Verträge und somit ein Umsatzplus erzielen. Denn mit Ihrem Bestand sichern Sie sich nicht nur Ihr eigenes Lebenswerk, sondern sorgen auch fürs Alter vor.

Sie als Makler müssen dazu im Beratungsgespräch beim Neukunden lediglich das **Maklermandat** inklusive der Datenschutzerklärung dokumentieren und eine **Bestandsaufnahme** durchführen. Anschließend hinterlegt unser Backoffice all diese Daten für Sie im System und übernimmt die **Anzeige bei den Versicherern.**

Alle **Dokumente des Maklervertrages** (Maklervollmacht, Erstinformation, Datenschutzerklärung), die Sie legitimieren, gegenüber den Gesellschaften tätig zu sein, stellen wir kostenlos zur Verfügung. Die Dokumente sind zudem so konzipiert, dass sie eine rechtssichere und unkomplizierte **Bestandsübertragung** ermöglichen und eine spätere Nachfolge bei einem Bestandsverkauf regeln.

Einen besonderen Service leisten wir für Sie, indem wir **Kundenverträge speziell kennzeichnen.** Denn sind diese noch nicht courtagepflichtig, werden Sie fünf bis sechs Monate vor der Hauptfälligkeit informiert. In diesem Fall können Sie bessere Angebote zu günstigeren Konditionen heraussuchen und Ihrem Kunden vorschlagen.

Im privaten Sachversicherungsbereich bieten wir darüber hinaus eine **Fremdvertragsumdeckung** an. Auf Wunsch kündigen wir durch unser Backoffice die Versicherungen und **decken sie zu einem besseren Preis-Leistungs-Verhältnis** neu ein. Das alles natürlich immer unter der Prämisse:

IHR BESTAND
IST IHR EIGENTUM!

WIR SPAREN FÜR SIE ZEIT und generieren damit einen höheren Ertrag:

1. **Maklervertrag, Bestandsaufnahme,** Beiblatt zur Bestandsänderung
2. **Anzeige bei den Gesellschaften, Vertragsüberprüfung** zum Vertragsablauf
3. **Umstellungsangebot** ein halbes Jahr im Voraus
4. **Kündigung des Vorvertrages** durch die SDV AG (fakultativ)
5. **Neueindeckung des Vertrages** bei neuer Gesellschaft (fakultativ)

DAS ÜBERNEHMEN WIR ALLES FÜR SIE!

DER GEWERBESERVICE

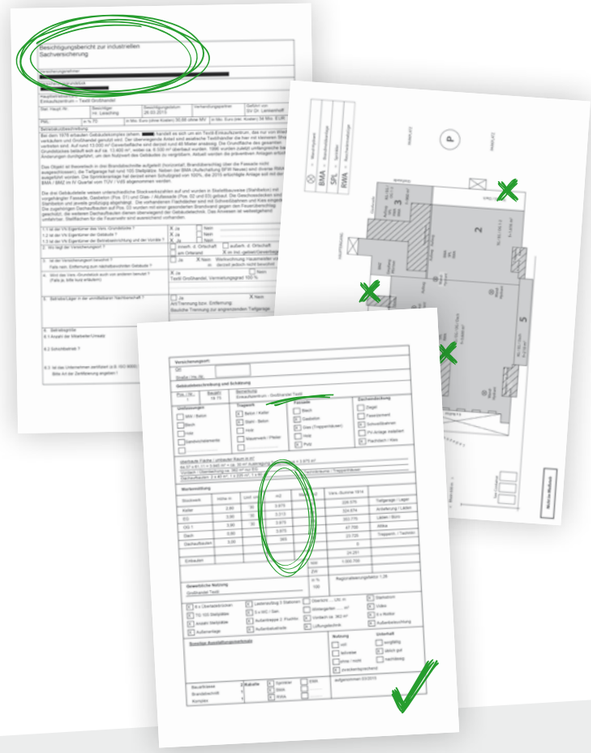
Mit unserem einzigartigen Vor-Ort-Service

Ob die Betriebshaftpflichtversicherung, die Feuerversicherung, die Firmenrechtsschutzversicherung oder die Betriebsunterbrechungsversicherung – für die breit gefächerte Produktpalette in der Gewerbeversicherung ist ein gefestigtes Fachwissen unumstößlich. Die Ermittlung des optimalen Bedarfes eines Betriebes und ein umfassendes Risikomanagement benötigt Zeit und eine exakte Bearbeitung. Und das im besten Fall durch einen professionellen Versicherungsmakler wie Sie.

Um Sie in diesem sensiblen und hochwertigen Beratungssegment zu unterstützen, bieten wir allen angeschlossenen Versicherungsmaklern eine **einzigartige Servicedienstleistung im Bereich der Gewerbeversicherungen.**
Da es auf dem Versicherungsmarkt aktuell keine praktikablen Vergleichsrechner im Gewerbebereich gibt, holt unser **Backoffice die Angebote für Ihre Kunden ein.** Dies erfolgt im Gewerbebereich über ein sogenanntes Ausschreibungsverfahren: Wir prüfen in einem ersten Schritt die Angaben und senden sie anschließend an die Versicherungsgesellschaften, um Angebote mit dem optimalen Preis-Leistungs-Verhältnis einzuholen.
Ab einem **Prämienvolumen über 500 Euro** erstellen wir für Sie zudem eine kurze, individuell ausgearbeitete **Gegenüberstellung aller Anbieter** mit den entsprechenden Leistungen und Bedingungen. Dieser Service ermöglicht es Ihnen, zeitnah die Angebote im Firmenkundengeschäft zu erhalten und einen marktkonformen Überblick zu bekommen.

UNSER GUTACHTERSERVICE

Besonders stolz sind wir darauf, dass es uns gelungen ist, Ihnen im hochwertigen Gewerbegeschäft bzw. Industriegeschäft einen **Vor-Ort-Service** anbieten zu können. So gehört es zwingend dazu, dass Sie zusammen mit entsprechenden Underwritern der Versicherungsgesellschaften **das Unternehmen,** beispielsweise einen großen Gebäudekomplex mit einer hohen Versicherungssumme, **besichtigen** und anschließend ein verbindliches Angebot erstellen. Denn die **Risiken eines Gewerbebetriebs** müssen im Vorfeld **vollständig analysiert** und kundenindividuell bewertet werden. Aus diesem Grund bieten wir Ihnen über unseren unabhängigen Kooperationspartner einen einzigartigen **Gutachterservice.** Zusammen mit unserem Partner machen wir einen Termin bei Ihrem Kunden und erstellen eine Bestandsaufnahme inklusive einer Risikoanalyse. Im Nachgang erstellt unser Partner sämtliche Unterlagen, die für eine Ausschreibung notwendig sind.



Folgende Punkte sind im Gutachterservice enthalten:

- Eine Ermittlung mit einem neutralen Gutachten
- Ein Bedingungs- und Leistungsvergleich
- Unterstützung bei Schadensfällen
- Begleitung der Jahresgespräche beim Kunden
- Tätigung des Versicherungsabschlusses

DIE MAKLERGARANTIERENTE

Ihre lebenslange Rente aus Ihrem eigenen Bestand

Als Versicherungsmakler haben Sie über Jahre oder Jahrzehnte hinweg Ihren Versicherungsbestand mühsam aufgebaut und stetig gepflegt. Wer als Makler dann jedoch in den wohlverdienten Ruhestand gehen möchte, bekommt von einem Verkauf seines Bestandes nur einen geringen Anteil – oftmals zwei bis drei Jahresnettocourtagen als Einmalzahlung. Ein Rentenleben lässt sich hiervon kaum bestreiten.

Seit 2015 bieten wir Ihnen daher eine echte Alternative mit starker finanzieller Sicherheit. In Form eines attraktiven Beteiligungsmodells erhalten Sie eine **lebenslange Rente aus Ihrem aufgebauten Versicherungsbestand.** Wir sichern Ihnen über 7 Jahre lang eine garantierte, anschließend eine lebenslange Rente aus den Courtageeinnahmen zu, und kümmern uns um Ihren Bestand.

Für alle Makler möglich!

►► Garantiephase:

1. Jahr	**100 %** der Vorjahrescourtage
2. Jahr	**75 %** der zu Beginn erwirtschafteten Courtage
3. bis 7. Jahr	**50 %** der zu Beginn erwirtschafteten Courtage

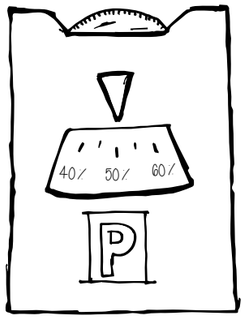
►► Zweite Phase:

Ab dem 8. Jahr ein Leben lang bis zu **40 %** der anfallenden Courtageeinnahmen.

WIE GEHT DAS?

Ab dem 65. Lebensjahr schließen Sie als Vertragspartner der SDV AG und registrierter Versicherungsmakler nach § 34d eine **Zusatzvereinbarung über die „Maklergarantierente“** ab. Wenn Sie einen langsamen Übergang für sich und Ihre Kunden schaffen möchten, können Sie bereits mit **62 Jahren in eine Art Vorbereitungsphase** gehen. Wir bereiten dann mit Ihnen die Bestandsübertragung vor.

Sie würden gern auch in der Anfangsphase nach wie vor für Ihre Kunden als Ansprechpartner da sein? Kein Problem. Sie können selbst entscheiden, ob Sie eine **aktive oder passive Kundenpflege** wählen – und natürlich auch, wann die SDV AG alles für Sie übernimmt und Sie in Ihren wohlverdienten Ruhestand gehen können.



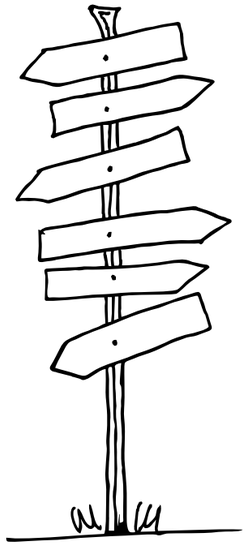
DER SDV BESTANDSPARKPLATZ

Sie streben neue berufliche Herausforderungen an?
Mit dem SDV Bestandsparkplatz haben Sie die Möglichkeit einer **7-jährigen Beteiligung mit 50 % Courtageeinnahmen** inklusive Rückgabeoption in dieser Zeit.

DIE VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG

Gemeinsam mehr erreichen

Als Servicepartner liegt es uns am Herzen, Sie als Makler auch im Vertrieb Ihrer Dienstleistungen und der Versicherungsprodukte zu unterstützen. Dazu haben wir zum einen unsere hausinternen Veranstaltungen, über die wir Sie zu aktuellen Themen aus der Branche auf dem Laufenden halten und wichtige Kontakte zu weiteren Partnern herstellen. Darüber hinaus möchten wir Ihnen in der Beratung direkt beim Kunden zur Seite stehen. Über unsere Apps, den WhatsApp-Service, unsere Makler-Zeitschrift und den Blog stehen Ihnen vielfältige Möglichkeiten offen.



► Makler-Meets-Company

Als Kooperationspartner haben Sie regelmäßig die Möglichkeit, an unserer **Veranstaltungsreihe Makler-Meets-Company** teilzunehmen und sich über Neuerungen rund um die SDV AG zu informieren.

Im Rahmen der Veranstaltung können Sie sich eine **aktuelle Marktübersicht** verschaffen und sich über neue Themen und Produkte aus dem Versicherungsmarkt informieren. Dazu laden wir Referenten verschiedener **Versicherungsgesellschaften** ein, die ihr Unternehmen und Produktneuheiten vorstellen.

Darüber hinaus haben Sie die Gelegenheit, sich mit Ihren **Maklerkollegen vor Ort** auszutauschen und in den Diskurs zu treten. In unserer Makler-Meets-Company-Runde an unserem Standort in Augsburg erhalten Sie zudem einen Einblick in die Räumlichkeiten der SDV AG und können unsere Kollegen aus dem Backoffice kennenlernen. Für die Teilnahmen an der Veranstaltung erhalten Sie natürlich auch wertvolle Weiterbildungszeit der **Initiative „gut beraten“.**

► Partnertage der SDV AG

Sie sind noch nicht unser angeschlossener Kooperationspartner und sind interessiert an den Leistungen und Services der SDV AG? Dann können Sie sich bei unseren **regelmäßig stattfindenden Partnertagen** selbst ein Bild von uns machen. Unsere Kennenlern-Veranstaltung „SDV AG zum Anfassen“ findet immer einmal im Monat in unseren Räumen in Augsburg statt.

► Das Maklermagazin der SDV AG – als Zeitschrift und im Blog

Viermal im Jahr informieren wir Sie auch über unser **SDV Maklermagazin.** Als unser Partner erhalten Sie das Magazin natürlich **kostenfrei** zugesendet. Im Heft führt unsere Redaktion **nutzwertige Interviews** mit unterschiedlichen Experten aus der Branche und berichtet zu aktuellen Veränderungen in der Versicherungsbranche. Zudem stellen wir auch immer wieder einzelne Gesellschaften in kurzen Porträts vor.

Wer auch darüber hinaus auf dem Laufenden gehalten werden möchte, erhält in unserem **SDV AG Blog** regelmäßig kurzweilig aufbereitete News aus der Versicherungsbranche – immer mit einem aktuellen Bezug und um die Ecke gedacht. Und wenn Ihnen diese Inhalte gefallen, können Sie diese per Mausklick in Ihrem Makler- und Kundenkreis einfach per Facebook, WhatsApp, Twitter und XING teilen.

► WhatsApp-Service

Sie wollen auch immer mobil über die neues Informationen rund um die SDV AG und ihre Gesellschaften und Services Bescheid wissen? Dann melden Sie sich zu unserem **kostenlosen WhatsApp-Service an.**

Auf der Website können Sie sich bequem mit Ihrer **Mobilnummer eintragen** und schon erhalten Sie alle wichtigen Informationen. Und das Schöne: Sie können über den **WhatsApp-Chat** auch ganz einfach mit uns in Kontakt treten. Wir freuen uns über jeden Hinweis, über Bilder und über Feedback per WhatsApp.

► Social Media

Wenn Sie als Makler bereits in den gängigen **Social-Media-Plattformen** unterwegs sind und darüber vielleicht auch den **einen oder anderen Beitrag an Ihre Kunden** weiterleiten, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Über unsere Social-Media-Plattformen Facebook, Twitter, youtube und XING halten wir Sie zu allen Neuigkeiten über die SDV AG und zu Änderungen im Versicherungsmarkt auf dem Laufenden.

Unsere Apps: „myInsure“ und „SDV App“ für Makler

Für Kunden und für Makler

Seit dem Frühjahr 2017 unterstützen wir **Sie und Ihre Kunden auch digital.** Mit der Kunden-App „myInsure“ und der „SDV App“ für Sie als Makler kann die Beratung beim Kunden noch schneller und einfach vor Ort stattfinden.

► „myInsure“ – der digitale Versicherungsordner für Ihre Kunden

Als Kooperationspartner der SDV AG können Sie Ihren Kunden eine **nützliche App zur Vertragsverwaltung** zur Verfügung stellen. Ihre Kunden können dort die eigenen Daten verwalten und ihre Verträge und Dokumente ganz einfach fotografieren und hinterlegen.
Sollte Ihr Kunde einen **Schaden** haben, kann er diesen unkompliziert über die App melden. Hat der Versicherungsnehmer noch kein **Maklermandat,** kann er es direkt in der App für Sie erteilen und unterschreiben. Zusätzlich können **Fremdverträge** in der App abgespeichert werden.
Ihr zusätzlicher Mehrwert: Alle Verträge, die bereits im Kundenverwaltungssystem der SDV AG hinterlegt sind, sind direkt auch in der App Ihres Kunden abgespeichert. So entfällt die mühevolle Datenpflege mit viel Papier oder händischen Eingaben.

► Die „SDV Makler-App“ für Ihre Versicherungs- und Vertragsverwaltung

Für uns als Servicedienstleister ist es unser Ziel, Ihre Datenbestände für Sie konsolidiert zu verwalten. Auf genau diese **Kunden- und Vertragsdaten** können Sie als Makler über die „SDV App“ nun gesammelt und praktisch **von unterwegs** zugreifen – und letztlich das Beratungsgespräch beim Kunden effizient gestalten.
In der App können Sie weltweit sämtliche hinterlegten Dokumente sowie das Maklermandat direkt einsehen – und haben somit ein **mobiles Abbild** der ständig aktualisierten Kundenverwaltung immer bei sich. Für das Gespräch beim Kunden haben Sie die Möglichkeit, die **App zu personalisieren,** um sie Ihrem Kunden zu präsentieren und alle Verträge einfach in der App durchzugehen.
Darüber hinaus steht Ihnen ein **integrierter Vergleichsrechner** für den mobilen Abschluss von Versicherungen innerhalb der App zur Verfügung.

Und so erhalten Sie unsere Apps:

Die „SDV App“ sowie die Kunden-App „myInsure“ können Sie kostenlos im App-Store oder über Google Play herunterladen. Anschließend können Sie mit Eingabe des Registrierungscodes, der Ihnen über die SDV AG zur Verfügung gestellt wird, starten.

MANUFAKTUR AUGSBURG GMBH

Die 100%ige Tochter der SDV AG

Um Ihnen als Makler einen weiteren Mehrwert zu bieten, wurde am 25. Januar 2013 die Manufaktur Augsburg GmbH als 100 %ige Tochterunternehmung der SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG gegründet. Als branchen- und marktorientiertes Unternehmen bedient die Manufaktur Augsburg GmbH unter anderem folgendes Geschäftsfeld:

MANUFAKTUR AUGSBURG GMBH
Versicherungslösungen wie von Hand gemacht

Hausrat

Wohngebäude

Privathaftpflicht

MANUFAKTUR ALS PRODUKTGEBER: „VERSICHERUNGSLÖSUNGEN WIE VON HAND GEMACHT“

Die Manufaktur Augsburg GmbH ist als **Assekuradeur Produktgeber** im privaten Sachversicherungsbereich für die Produkte Privathaftpflicht-, Hausrat-, Glas- und Wohngebäudeversicherung.
Alle **Versicherungsprodukte** sind aufgrund des außerordentlich guten Preis-Leistungs-Verhältnisses eine Besonderheit am Versicherungsmarkt. Dazu wurden spezielle Versicherungskonzepte erarbeitet, die sich nach Marktanalysen und Marktbeobachtungen an aktuellen Markttrends und Kundenwünschen orientieren.
Die Produkte der Manufaktur gewährleisten eine höchstmögliche Haftungssicherheit durch beste Leistungsinhalte. Für eine individuelle Vertriebsunterstützung und eine starke Kundenbindung werden auf Wunsch die persönlichen Daten des Kooperationspartners in die Police des Kunden eingedruckt.

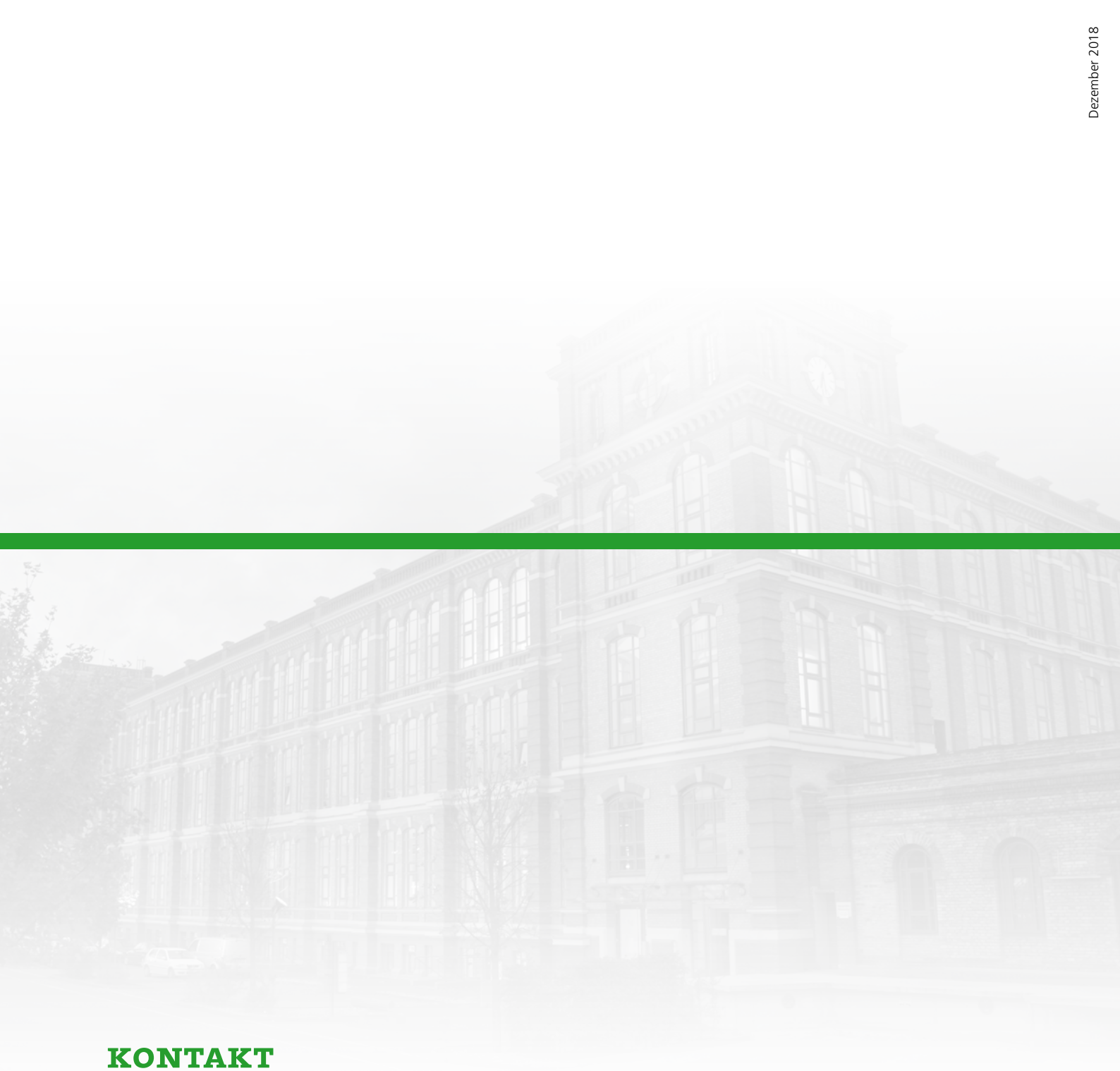
Weitere Informationen rund um die Produkte der Manufaktur Augsburg GmbH und weitere Servicedienstleistungen finden Sie unter

www.manaug-produktgeber.de

KONTAKT

Telefon 0821 / 71 008 -500
E-Mail info@manaug.de

Dezember 2018



KONTAKT

SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG

Proviantbachstraße 30
86153 Augsburg

Telefon 0821 / 71 008 -0
Fax 0821 / 71 008 -999
E-Mail info@sdv.ag

www.sdv.ag