

DIE SDV AG

IHR starker Partner nach dem White-Label-Prinzip

Die SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG wurde im September 2009 als Tochterunternehmen der SIGNAL IDUNA Holding mit Sitz in Augsburg gegründet. Wir verstehen uns als erster echter Servicedienstleister für Versicherungsmakler, Maklerunternehmen sowie für Bankvertriebe und bieten als Schnittstelle zwischen Gesellschaften und Maklern Zugriff auf insgesamt über 300 Gesellschaften.



VORSTAND

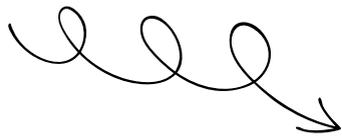
Thomas Müller (links)
Gerhard Lippert (Mitte)

SPRECHER DES VORSTANDS

Armin Christofori (rechts)

SIE ALS UNSEREN PARTNER...

... unterstützen wir in Ihrer täglichen Arbeit. Wir nehmen Ihnen die **administrativen Aufgaben** ab, die bei der Beratung Ihrer Kunden anfallen, und bieten eine optimale **Unterstützung im Vertrieb**. Über nützliche **Softwarelösungen und Apps** stellen wir Ihnen alles bereit, was Sie für die Beratung beim Kunden brauchen. Ziel ist es, dass Sie mehr Zeit für das haben, was Sie als Makler auszeichnet: eine gute Kundenberatung und -betreuung.



DAS ÜBERNEHMEN
WIR ALLES FÜR SIE!

KONTAKT

SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG

Proviantbachstraße 30
86153 Augsburg

Telefon 0821 / 71 008 -0
Fax 0821 / 71 008 -999
E-Mail info@sdv.ag

Auch online zu finden: www.sdv.ag



Rufen
Sie uns
noch heute
an!



33 GUTE GRÜNDE

WARUM DIE SDV AG
IHR PERFEKTER PARTNER IST

GEMEINSAM ERFOLGREICH

EINE STARKE PARTNERSCHAFT



- 1** Kostenlose Nutzung von Vergleichsrechnern: **Software, Nafi, Sniver, Gewerberechner**
- 2** Übernahme Ihrer Kunden- & Vertragsverwaltung, digital und datensicher: **Maklerverwaltungsprogramm IWM**

- 3** Erhöhung der Bestands-einnahmen und der Vertragsdichte: **Maklervertrags- und Optimierungsservice**

- 4** Unterstützung in der täglichen Arbeit: **Ist-Stand-Analyse / Bestandsaufnahme-formular**
- 5** Minimierung der Maklerhaftung: **Rechtssicherer Maklervertrag**
- 6** Zusätzliche Einnahmen durch duale Vergütung: **Servicevereinbarung ohne Verwaltungsaufwand**
- 7** Maklerbüro für die Hosentasche weltweit einsetzbar: **myInsure Makler-App**

- 8** Moderner Auftritt beim Kunden durch kostenlosen digitalen Kundenordner: **myInsure Kunden-App**
- 9** 24 Stunden Online-Beratung inkl. digitaler Unterschrift vom Kunden: **myInsure Remote (Bridge)**

- 10** Einfaches zeitsparendes Abrechnungssystem: **Abrechnung über alle Sparten und Gesellschaften; digitale Darstellung**


- 11** Zeitsparende und schnelle Konsolidierung & Digitalisierung Ihrer Bestände im Code of Conduct: **BÜ en Bloc**


- 12** Erstklassige Deckungskonzepte im privaten Sachbereich im eigenen Policen-Eindruck: **Manufaktur Augsburg GmbH**


- 13** Größtmögliche Sicherheit Ihrer Kunden- & Vertragsdaten: **Lampertz-Zelle**

- 14** Verwaltung der Weiterbildungspflicht: **Trusted Partner Gut Beraten**

- 15** Kundengewinnung über Homepage: **Endkundenrechner für Maklerhomepage**


- 16** Sichtbarkeit im Internet durch digitale Visitenkarte: **myInsure Footprint**

- 17** Eigene digitale regelmäßige Kundenzeitschrift: **myInsure News**


- 18** Automatische Kundenakquise: **myInsure Kampagne**

- 19** Zeitersparnis – bei Anruf Angebot, schnelle fachliche Unterstützung beim Kundentermin: **Angebots-Sofortservice**


- 20** Umsatzpotenzial zu hochwertigen Gewerbekunden, Haftungsentlastung: **Gewerbeservice vor Ort (Gutachtenservice)**


- 21** Umsatzunabhängiger Zugang zu attraktiven All-Inclusive-Fahrzeugangeboten für Makler und Familie: **Fleetpool / eazycars**

- 22** Zugang zu renommierter digitaler Vermögensverwaltung ohne § 34 f: **Solidvest / DJE**

- 23** Delegation des Finanzierungsgeschäftes an professionellen Partner mit Provisionsteilung ohne eigene Zulassung: **Finanzierung Select**

- 24** Rechtlicher Beistand für Makler und dessen Kunden: **Maklerprotect**

- 25** Sicherung des Ruhestandes inkl. Hinterbliebenen-Versorgung: **Maklergarantierente**

- 26** Notfallprogramm zur Bestandssicherung für unvorhersehbare Ereignisse (Unfall, Herzinfarkt etc.): **Bestandsparkplatz**

- 27** Cross-Selling außerhalb des Versicherungsmarktes: **ProCheck 24**


- 28** Persönlicher qualifizierter Ansprechpartner: **Expertenwissen z. B. BAV & Gewerbe**

- 29** Weiterbildung, aktuelle Infos, persönlicher Austausch mit Maklerkollegen: **Makler-meets-Company, Partnertage & Online-Schulungen**

- 30** Langjährige Expertise, Vernetzung von Käufer und Verkäufer, seriöse & kostenlose Bestandsbewertung: **Bestandsbörse**


- 31** Insolvenzsicherheit des Dienstleisters: **Tochter der SIGNAL IDUNA**

- 32** Einfacher Zugang zum „Rundum-Service“ ohne laufende Kosten & Gebühren: **keine Aufnahme-kosten & keine Umsatzvoraussetzungen**

- 33** Persönlicher Erfolgscoach: **Regionale Maklerbetreuung**